

Мировой рынок гидронасосов, гидромоторов и пневмомоторов 2026

Объём рынка, сегментация, конкурентный ландшафт и прогноз

2021–2031

Двигаемся вперёд вместе



Каждый из нас когда-нибудь слышал фразу из *«Алисы в Зазеркалье»* : «Нужно бежать со всех ног, чтобы только оставаться на месте, а чтобы попасть в другое место, нужно бежать как минимум вдвое быстрее». Какой бы избитой ни стала эта цитата, наш мир меняется с невероятной скоростью. И всё же, на мой взгляд, важно не только бежать быстро, но — что важнее — понимать, куда именно ты бежишь.

Мы видим свою роль как штурмана, готового в нужный момент указать верный курс. Предоставляя актуальную и своевременную информацию для важных решений, мы стремимся уберечь клиентов от ошибок и помочь им найти новые возможности.

Нам важно, чтобы вы остались довольны нашей работой. Если у вас возникнут вопросы по этому отчёту, мы будем рады на них ответить.

АНДРЕЙ ШЕВЧЕНКО, управляющий партнёр

© shev.io — Все права защищены.

Отказ от ответственности

Настоящий отчёт подготовлен shev.io исключительно в информационных целях. shev.io не гарантирует точность и полноту всей содержащейся в отчёте информации, поскольку данные в некоторых источниках могли быть искажены непреднамеренно или намеренно. Изложенную в отчёте информацию нельзя прямо или косвенно трактовать как рекомендации к дальнейшим действиям в бизнесе. Все мнения и оценки в отчёте отражают суждение авторов на дату публикации и могут быть изменены без предварительного уведомления.

shev.io не несёт ответственности за любые убытки или ущерб, возникшие в результате использования третьими лицами содержащейся в отчёте информации, включая опубликованные мнения и выводы, а также за последствия, вызванные неполнотой представленных данных. Информация в отчёте получена из открытых источников. Дополнительная информация может быть предоставлена по запросу.

Настоящий документ или любая его часть не может распространяться без письменного разрешения shev.io и не может воспроизводиться никакими средствами.

© shev.io — Все права защищены.

Условия использования

Этот отчёт предоставляется пользователю на условиях **неисключительной, непередаваемой, ограниченной лицензии** исключительно для внутреннего использования в рамках целей, для которых отчёт был правомерно приобретён.

Пользователь **не вправе** полностью или частично передавать, продавать, дарить, публиковать или иным образом распространять отчёт среди третьих лиц, а также передавать его любым другим юридическим лицам, партнёрским организациям или внешним командам (включая аффилированные компании). Запрещается размещать отчёт (или его фрагменты) в открытом доступе (на сайтах, в социальных сетях, мессенджерах, файлообменных сервисах, облачных хранилищах с открытой ссылкой) или предоставлять доступ через сторонние сервисы, если это позволяет третьим лицам ознакомиться с материалами.

Если отчёт приобретён **компанией**, его использование разрешается **только сотрудникам этой компании** для внутренних задач. Передача отчёта подрядчикам, консультантам, фрилансерам, агентствам и любым внешним лицам запрещена.

Все исключительные права на отчёт — включая его структуру, тексты, подбор данных, визуализации, таблицы, диаграммы и элементы оформления — принадлежат правообладателю (shev.io) либо используются на законных основаниях. Пользователь получает право использовать отчёт только в рамках настоящих условий.

Без письменного согласия shev.io запрещается создавать производные продукты на основе отчёта, использовать его в составе коммерчески распространяемого продукта или услуги, а также удалять или изменять уведомления об авторских правах.

Использование **коротких цитат** и фрагментов допускается **только во внутренней документации** (внутренних записках, отчётах, презентациях, рабочей переписке) при сохранении смысла и контекста и указании источника: *shev.io*. Любая публикация или использование материалов в местах, доступных третьим лицам, допускается только с предварительного письменного согласия shev.io.

© shev.io — Все права защищены.

Краткий обзор рынка

Эта демоверсия показывает **формат и глубину** отчёта — реальный аналитический текст, в котором подробные числовые данные и таблицы скрыты за обозначением «XXX». При заказе отчёта все числовые данные окончательно уточняются и проверяются для вашего экземпляра, а полный отчёт предоставляется в течение 24–72 часов.

Показатель	Значение
Объём рынка (2025)	млрд 20 USD
Прогноз (2031)	млрд 28.4 USD
CAGR (2021–2031)	6%
Период исследования	2021–2031
Крупнейший регион	Азиатско-Тихоокеанский регион · 36%
Самый быстрорастущий регион	Азиатско-Тихоокеанский регион · 7.2%
Концентрация рынка	Умеренная
Лицензия	Индивидуальная / Корпоративная

По оценке shev.io Research, мировой рынок гидронасосов, гидромоторов и пневмомоторов вырастет с 20.00 млрд USD в 2025 году до 28.37 млрд USD к 2031 году при среднегодовом темпе XX%. Основная часть выручки приходится на гидронасосы, а среди областей применения лидирует мобильная техника. Азиатско-Тихоокеанский регион занимает первое место как по объёму рынка, так и по скорости его роста. Спрос здесь поддерживают выпуск строительной техники, промышленные инвестиции и механизация сельского хозяйства. Конкурентоспособность поставщиков всё сильнее зависит от эффективности регулирования рабочего объёма, совместимости с электронными системами, способности адаптировать изделия к конкретным задачам и бесперебойного снабжения запасными частями.

© shev.io — Все права защищены.

Оглавление

1 Введение и определение рынка

1.1 Состав продукции, границы учёта выручки и исключения

1.2 Период исследования, валюта и география

2 Методика исследования

2.1 Опубликованные источники, сопоставление классификаций и сверка спроса

2.2 Построение прогноза, проверка оценок и план первичного исследования

3 Основные выводы и ключевые показатели рынка

4 Факторы развития рынка

4.1 Источники роста и оценка их влияния на среднегодовой темп

4.2 Ограничения, замещающие технологии и зависимость от циклов машиностроения

4.3 Пять сил Портера и анализ цепочки создания стоимости

5 Объём рынка и прогноз по сегментам

5.1 По виду продукции

5.2 По типу конструкции

5.3 По области применения

5.4 По каналу продаж

6 Объём рынка и прогноз по регионам и странам

6.1 Северная Америка

6.1.1 США

6.1.2 Канада

6.1.3 Мексика

6.2 Европа

6.2.1 Германия

6.2.2 Италия

6.2.3 Франция

6.2.4 Остальные страны Европы

6.3 Азиатско-Тихоокеанский регион

6.3.1 Китай

6.3.2 Япония

6.3.3 Индия

6.3.4 Южная Корея

6.3.5 Остальные страны Азиатско-Тихоокеанского региона

6.4 Латинская Америка

6.4.1 Бразилия

6.4.2 Остальные страны Латинской Америки

6.5 Ближний Восток и Африка

© shev.io — Все права защищены.

6.5.1 Саудовская Аравия

6.5.2 ЮАР

6.5.3 Остальные страны Ближнего Востока и Африки

7 Конкурентная среда

7.1 Рыночные доли и конкурентные позиции компаний

7.2 Обзоры компаний

7.2.1 Bosch Rexroth

7.2.2 Danfoss

7.2.3 Parker Hannifin

7.2.4 Kawasaki Heavy Industries

7.2.5 KYB

7.2.6 Bucher Hydraulics

7.2.7 HAWE Hydraulik

7.2.8 Linde Hydraulics

7.2.9 HYDAC

7.2.10 Interpump Group

8 Регулирование и события в отрасли

8.1 Безопасность машин и встраивание компонентов в оборудование

8.2 Требования к энергопотреблению и соответствие материалов нормативам

8.3 Корпоративные сделки и ключевые изменения регулирования

9 Прогноз и возможности развития

9.1 Базовый, оптимистический и пессимистический сценарии

9.2 Возможности по продукции, регионам и каналам продаж

9.3 Стратегические приоритеты поставщиков, OEM и инвесторов

© shev.io — Все права защищены.

Список таблиц

Таблица 1. Правила включения и исключения продукции и выделения стоимости компонентов в комплексных узлах

Таблица 2. Реестр источников, периоды публикаций и соответствия между классификациями

Таблица 3. Допущения прогноза, учёт валютных факторов и степень проверки данных

Таблица 4. Мировой рынок по годам: выручка, поставки в штуках, средняя отпускная цена и темпы роста, 2021–2031

Таблица 5. Годовая выручка и поставки в штуках по видам продукции, 2021–2031

Таблица 6. Годовая выручка и поставки в штуках по типам конструкции, 2021–2031

Таблица 7. Годовая выручка и поставки в штуках по областям применения, 2021–2031

Таблица 8. Годовая выручка и поставки в штуках по каналам продаж, 2021–2031

Таблица 9. Годовая выручка и поставки в штуках по регионам, 2021–2031

Таблица 10. Сверка выручки производителей, расчётного потребления и цен компонентов за базовый год

Таблица 11. Как действуют факторы роста: затрагиваемые применения, регионы и сроки влияния

Таблица 12. Ограничения роста, показатели подверженности рискам и ответные меры поставщиков

Таблица 13. Оценка пяти сил Портера по группам продукции

Таблица 14. Пригодность электрогидравлических и электромеханических решений для различных применений

Таблица 15. Сравнение видов продукции по выручке, объёму поставок, средней цене, доле и росту, 2025 и 2031

Таблица 16. Сравнение типов конструкции по выручке, объёму поставок, средней цене, доле и росту, 2025 и 2031

Таблица 17. Сравнение областей применения по выручке, объёму поставок, средней цене, доле и росту, 2025 и 2031

Таблица 18. Сравнение каналов продаж по выручке, объёму поставок, средней цене, доле и росту, 2025 и 2031

Таблица 19. Северная Америка: годовая выручка и поставки в штуках по странам — США, Канада и Мексика, 2021–2031

Таблица 20. Европа: годовая выручка и поставки в штуках по странам — Германия, Италия, Франция и остальные страны Европы, 2021–2031

Таблица 21. Азиатско-Тихоокеанский регион: годовая выручка и поставки в штуках по странам — Китай, Япония, Индия, Южная Корея и остальные страны региона, 2021–2031

Таблица 22. Латинская Америка: годовая выручка и поставки в штуках по странам — Бразилия и остальные страны Латинской Америки, 2021–2031

Таблица 23. Ближний Восток и Африка: годовая выручка и поставки в штуках по странам — Саудовская Аравия, ЮАР и остальные страны региона, 2021–2031

© shev.io — Все права защищены.

Таблица 24. Сравнение поставщиков: выручка, доля рынка, состав принадлежащего бизнеса и ассортимент, 2025
Таблица 25. Bosch Rexroth: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 26. Danfoss: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 27. Parker Hannifin: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 28. Kawasaki Heavy Industries: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 29. KYB: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 30. Bucher Hydraulics: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 31. HAWE Hydraulik: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 32. Linde Hydraulics: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 33. HYDAC: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 34. Interpump Group: продукция, учитываемая выручка, мощности, размещение деятельности и стратегия
Таблица 35. Нормативные требования по юрисдикциям, видам продукции и датам начала применения
Таблица 36. Отдельные корпоративные сделки и ключевые этапы изменения регулирования
Таблица 37. Документация для OEM, декларации по материалам и ответственность при интеграции
Таблица 38. Сценарные допущения и чувствительность выручки к спросу на технику, ценам и замещению
Таблица 39. Приоритетные возможности по продукции, областям применения и регионам
Таблица 40. План действий поставщиков и инвесторов с контрольными коммерческими результатами
Таблица 41. Market value by year, USD bn
Таблица 42. Year-over-year value change
Таблица 43. Drivers — impact on forecast
Таблица 44. Restraints — impact on forecast
Таблица 45. Value by по виду продукции, USD bn
Таблица 46. Value by по типу конструкции, USD bn
Таблица 47. Value by по области применения, USD bn

© shev.io — Все права защищены.

Таблица 48. Value by по каналу продаж, USD bn

Таблица 49. Value by по регионам, USD bn

Таблица 50. Market value by region, USD bn

Таблица 51. Market value by leading country, USD bn

Таблица 52. Leading companies

© shev.io — Все права защищены.

Список диаграмм

Рисунок 1. Охват исследования по группам продукции и областям применения

Рисунок 2. Обеспеченность источниками по направлениям исследования

Рисунок 3. Мировая выручка от гидронасосов, гидромоторов и пневмомоторов, 2021–2031

Рисунок 4. Мировые поставки компонентов в штуках, 2021–2031

Рисунок 5. Прирост выручки в абсолютном выражении по видам продукции, 2025–2031

Рисунок 6. Оценка влияния стимулирующих факторов на среднегодовой рост

Рисунок 7. Оценка влияния сдерживающих факторов на среднегодовой рост

Рисунок 8. Доли видов продукции в выручке рынка, 2025

Рисунок 9. Доли типов конструкции в выручке рынка, 2025

Рисунок 10. Доли областей применения в выручке рынка, 2025

Рисунок 11. Доли каналов продаж в выручке рынка, 2025

Рисунок 12. Доли регионов в выручке мирового рынка, 2025

Рисунок 13. Среднегодовой рост выручки по регионам, 2025–2031

Рисунок 14. Доли поставщиков по выручке от насосов и моторов в границах исследования, 2025

Рисунок 15. Представленность рассматриваемых компаний в группах продукции

Рисунок 16. Применимость нормативных требований к продукции и способам её встраивания в оборудование

Рисунок 17. Стратегическое значение отдельных приобретений и изменений регулирования

Рисунок 18. Выручка рынка в базовом, оптимистическом и пессимистическом сценариях, 2031

Рисунок 19. Привлекательность возможностей по областям применения и схемам вывода на рынок

Рисунок 20. Value share by по виду продукции, 2025

Рисунок 21. Value share by по области применения, 2025

Рисунок 22. Growth rate by region, 2025-2031

© shev.io — Все права защищены.

Executive summary

По оценке shev.io Research, мировой рынок гидронасосов, гидромоторов и пневмомоторов вырастет с 20.00 млрд USD в 2025 году до 28.37 млрд USD к 2031 году при среднегодовом темпе XX%. Основная часть выручки приходится на гидронасосы, а среди областей применения лидирует мобильная техника. Азиатско-Тихоокеанский регион занимает первое место как по объёму рынка, так и по скорости его роста. Спрос здесь поддерживают выпуск строительной техники, промышленные инвестиции и механизация сельского хозяйства. Конкурентоспособность поставщиков всё сильнее зависит от эффективности регулирования рабочего объёма, совместимости с электронными системами, способности адаптировать изделия к конкретным задачам и бесперебойного снабжения запасными частями.

Показатель	Значение
Market size 2025	XXX
Forecast 2031	XXX
CAGR	XXX
Largest region	XXX
Fastest region	XXX

Key findings

- По оценке shev.io Research, мировой рынок составляет 20.00 млрд USD в 2025 году и достигнет 28.37 млрд USD в 2031 году.
- При среднегодовом росте выручки на XX% в 2025–2031 годах годовой объём спроса на компоненты увеличится на 8.37 млрд USD.
- Гидронасосы обеспечивают XX% выручки в 2025 году, или 12.00 млрд USD.
- На гидромоторы приходится XX% выручки, на пневмомоторы — XX%.
- Доля поршневых конструкций в денежном выражении составляет XX%: они особенно востребованы в мобильной технике и промышленном оборудовании с высокими эксплуатационными требованиями.
- Мобильная техника формирует XX% выручки, или 12.20 млрд USD.
- Поставки для комплектации новой техники (OEM) обеспечивают XX% выручки от компонентов, поставки для замены — XX%.
- Азиатско-Тихоокеанский регион лидирует с долей XX% и прогнозным среднегодовым ростом XX%; доли Европы и Северной Америки составляют XX% и XX% соответственно.

© shev.io — Все права защищены.

Market size and forecast

Market value by year, USD bn

Indicator	2026	2027	2028	2029	2030	2031	CAGR
Market value, USD bn	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Market volume	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Production	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Imports	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Exports	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Apparent consumption	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

Year-over-year value change

Indicator	2027	2028	2029	2030	2031	CAGR
Market value	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Production	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Imports	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Exports	X%	X%	X%	X%	X%	X%

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Тенденции рынка и источники роста спроса на гидронасосы, гидромоторы и пневмомоторы

Спрос на гидро- и пневмопривод связан с выпуском техники, но выручка от компонентов зависит также от сложности гидросхемы, условий работы и экономической значимости бесперебойной эксплуатации. Компактный шестерённый насос и поршневой агрегат с электронным управлением существенно различаются по цене и возможностям. Поэтому при оценке рынка необходимо отдельно рассматривать количество изделий, структуру ассортимента, цены и спрос на замену.

В рамках одной линейки техники электрификация может действовать в противоположных направлениях. Часть функций переходит на прямой электропривод, а для другой части сохраняется гидравлика, которой требуются более эффективные насосы, моторы и средства управления. Коммерческие перспективы зависят от полного рабочего цикла машины, доступного пространства для размещения узлов и стоимости обеспечения нужного усилия или крутящего момента.

Динамика продаж различается и по каналам, и по регионам. Закупки OEM следуют за планами выпуска машин и решениями по запасам; спрос на замену определяется загрузкой и возрастом техники, а также практикой обслуживания. Поэтому наряду с себестоимостью и характеристиками изделий на результаты поставщика влияют местные сервисные возможности и знание конкретных применений.

Growth drivers

Спрос на технику для инфраструктурных работ

Экскаваторам, погрузчикам, кранам и дорожно-строительным машинам необходим гидропривод, способный развивать большие усилия и выдерживать тяжёлые рабочие циклы. Закупки и обновление парка отражаются в производственных планах OEM, а через них — в заказах на насосы и моторы. Поставщики, чьи изделия закреплены в конструкциях серийных машин, получают выручку и при выпуске техники, и при последующей замене компонентов.

Повышение эффективности электрогидравлических систем

В электрифицированной технике потери в гидросистеме напрямую сокращают время работы между зарядками. Регулируемый рабочий объём, электронное управление расходом и согласование характеристик насоса и привода позволяют экономить энергию, сохраняя высокую удельную мощность гидравлики. Производитель компонентов может рассчитывать на более высокую стоимость изделия, если подтверждает выигрыш в эффективности на реальном рабочем цикле машины.

Точность движений в промышленном оборудовании

Прессам, формовочным установкам, оборудованию для переработки пластмасс и тяжёлым производственным системам нужны воспроизводимое усилие и управляемое движение. Ценность

© shev.io — Все права защищены.

насосов и моторов повышают устойчивая работа на малых оборотах, низкие утечки и совместимость с управлением станка или машины. Наиболее перспективны применения, где качество продукции и сокращение простоев оправдывают более дорогие компоненты.

Механизация сельского хозяйства

По мере расширения возможностей тракторов, комбайнов и самоходных сельскохозяйственных машин растут число гидравлических функций и сложность их исполнения. Этому способствуют ограничения по доступности работников, укрупнение навесного и прицепного оборудования и сжатые сезонные сроки работ. В проектах техники для развивающихся рынков преимущество получают поставщики, способные совместить прочность, ремонтопригодность и приемлемую стоимость.

Замена компонентов и сокращение простоев

Действующий парк машин обеспечивает повторный спрос: насосы и моторы изнашиваются, выходят из строя, а их ремонт со временем становится невыгодным. Загрязнение рабочей среды, температурные нагрузки и тяжёлые условия эксплуатации заставляют владельцев парков и промышленные предприятия уделять особое внимание наличию компонентов. Знание конкретных применений и надёжные местные запасы позволяют поставщикам поддерживать продажи для замены даже при снижении заказов на новую технику.

Локальные поставки и инженерная поддержка

Для производителей техники всё важнее возможность на месте проверить и одобрить компонент, внести изменения в конструкцию и обеспечить непрерывность выпуска. Региональные заводы и инженерные центры ускоряют реакцию поставщика и помогают адаптировать характеристики изделий к условиям эксплуатации. Возможности открываются как для крупных международных компаний, так и для региональных производителей с достаточными техническими компетенциями.

Restraints

Замещение электромеханическими решениями

Электрические исполнительные механизмы и прямые электроприводы конкурируют с гидро- и пневмоприводом там, где нагрузки, компоновка и рабочий цикл позволяют упростить систему за счёт отдельных приводов. Переход особенно заметен в проектах, где приоритетом становятся точное позиционирование и отказ от гидравлических контуров. Поставщикам насосов и моторов приходится доказывать преимущества всей системы по удельному усилию, долговечности или эксплуатационным затратам.

Колебания спроса на технику

Заказы на строительные, сельскохозяйственные и промышленные машины зависят от стоимости финансирования, загрузки оборудования у покупателей и инвестиционных бюджетов. Когда OEM сокращают запасы, закупки компонентов могут временно падать сильнее, чем фактическое

© shev.io — Все права защищены.

использование техники. Такие колебания легче переживают поставщики, работающие с разными отраслями и имеющие существенную долю продаж для замены.

Затраты на высокоточное производство

Насосы и моторы с высокими рабочими характеристиками требуют жёстких допусков, специализированной обработки, надёжных уплотнений и стабильного качества материалов. Подорожание отливок, подшипников и точной обработки снижает рентабельность, если условия договоров с OEM не позволяют быстро повысить цены. Требования к проверке и одобрению поставщиков также затрудняют оперативную замену источников критически важных деталей.

Требования к герметичности и энергопотреблению

Утечки, шум и тепловые потери усложняют проектирование гидравлики для условий с повышенными эксплуатационными ограничениями. Для пневмомоторов особенно существенна стоимость энергии, затрачиваемой на получение сжатого воздуха. Эти недостатки стимулируют совершенствование конструкций, но одновременно сужают область применения там, где электрический привод представляет собой привлекательную альтернативу.

© shev.io — Все права защищены.

Как стимулирующие и сдерживающие факторы влияют на рост рынка

Drivers — impact on forecast

Driver	Impact on CAGR	Geography	Horizon
Спрос на технику для инфраструктурных работ	XXX	XXX	XXX
Повышение эффективности электрогидравлических систем	XXX	XXX	XXX
Точность движений в промышленном оборудовании	XXX	XXX	XXX
Механизация сельского хозяйства	XXX	XXX	XXX
Замена компонентов и сокращение простоев	XXX	XXX	XXX
Локальные поставки и инженерная поддержка	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

Restraints — impact on forecast

Restraint	Impact on CAGR	Geography	Horizon
Замещение электромеханическими решениями	XXX	XXX	XXX
Колебания спроса на технику	XXX	XXX	XXX
Затраты на высокоточное производство	XXX	XXX	XXX
Требования к герметичности и энергопотреблению	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

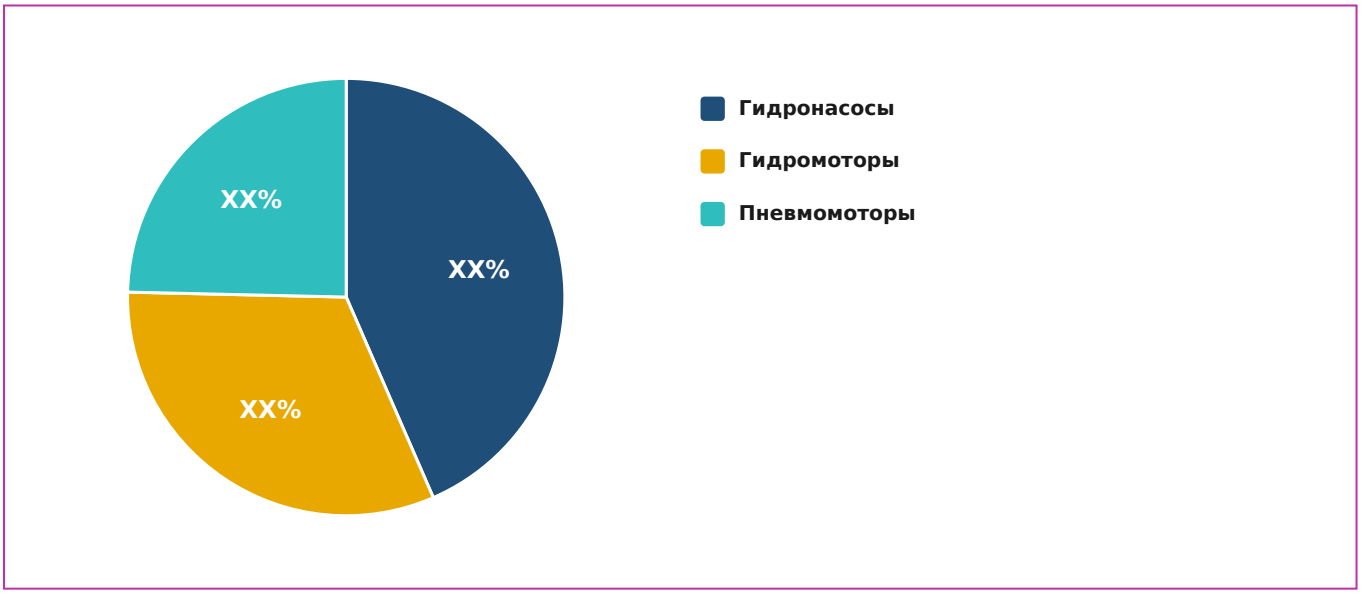
© shev.io — Все права защищены.

Структура рынка по видам изделий, конструкциям и областям применения

По виду продукции

Гидронасосы подводят энергию к рабочей жидкости в самых разных мобильных и стационарных системах, поэтому на них приходится наибольшая выручка. Гидромоторы преимущественно используются для передвижения, вращения и других тяжёлых рабочих операций. Пневмомоторы занимают специализированные промышленные ниши, где привод от сжатого воздуха оправдан условиями среды, компактностью или особенностями эксплуатации. Наиболее благоприятные перспективы роста у гидронасосов: OEM совершенствуют регулирование рабочего объёма и интеграцию гидравлики с электрическими системами.

Value share by по виду продукции, 2025



Источник: XXX

Value by по виду продукции, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Гидронасосы	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Гидромоторы	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Пневмомоторы	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

По типу конструкции

© shev.io — Все права защищены.

Поршневые изделия лидируют по выручке: высокие требования к давлению, КПД и управляемости позволяют продавать их дороже. Шестерённые конструкции широко применяются там, где важны долговечность, простота и невысокая закупочная стоимость. Пластинчатые изделия востребованы в отдельных гидравлических и пневматических применениях. Наиболее высокие перспективы роста у поршневого сегмента, поскольку современные мобильные машины и промышленные системы переходят к более сложным схемам гидро- и пневмопривода. Классификация по конструкции охватывает все включённые насосы и моторы без двойного счёта.

Value by по типу конструкции, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Поршневые	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Шестерённые	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Пластинчатые	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Другие конструкции	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

По области применения

Лидерство мобильной техники обеспечивают строительные, сельскохозяйственные, горные и погрузочно-транспортные машины, для которых высокая удельная мощность гидравлики сохраняет экономическое значение. Промышленный сегмент включает производственные машины и другое стационарное оборудование, которому необходимы усилие, крутящий момент и управляемое движение. Более сильные перспективы роста у мобильных применений: механизация и электрификация повышают требования к компонентам. При отнесении к сегменту учитывается назначение машины, поэтому самоходная техника остаётся мобильной даже при работе внутри завода.

© shev.io — Все права защищены.

Value share by по области применения, 2025



Источник: XXX

Value by по области применения, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Мобильная техника	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Промышленное и стационарное оборудование	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

По каналу продаж

Основную часть спроса формируют OEM, поскольку характеристики насосов и моторов задаются при проектировании машины и подтверждении её соответствия требованиям. Продажи для замены опираются на действующий парк, необходимость сокращать простои и потребность в технически совместимых узлах. В периоды спада выпуска техники этот сегмент даёт более устойчивые возможности роста, тогда как поставки OEM сильнее зависят от производственного цикла. Канал определяется конечным назначением компонента, а не наличием дистрибьютора в сделке.

Value by по каналу продаж, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Комплектация новой техники (OEM)	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Замена компонентов в эксплуатации	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

По регионам

В Азиатско-Тихоокеанском регионе крупные масштабы машиностроения сочетаются с растущим спросом со стороны инфраструктуры, сельского хозяйства и промышленности. Европа и Северная Америка сохраняют значительные рынки компонентов высокого класса и запасных частей благодаря технически сложному оборудованию и большому действующему парку. В Латинской Америке, на Ближнем Востоке и в Африке перспективны отдельные направления сельскохозяйственной, горной и инфраструктурной техники. Региональные темпы роста относятся к 2025–2031 годам и с учётом округления согласуются с мировым прогнозом.

Value by по регионам, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Азиатско-Тихоокеанский регион	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Европа	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Северная Америка	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Латинская Америка	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Ближний Восток и Африка	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

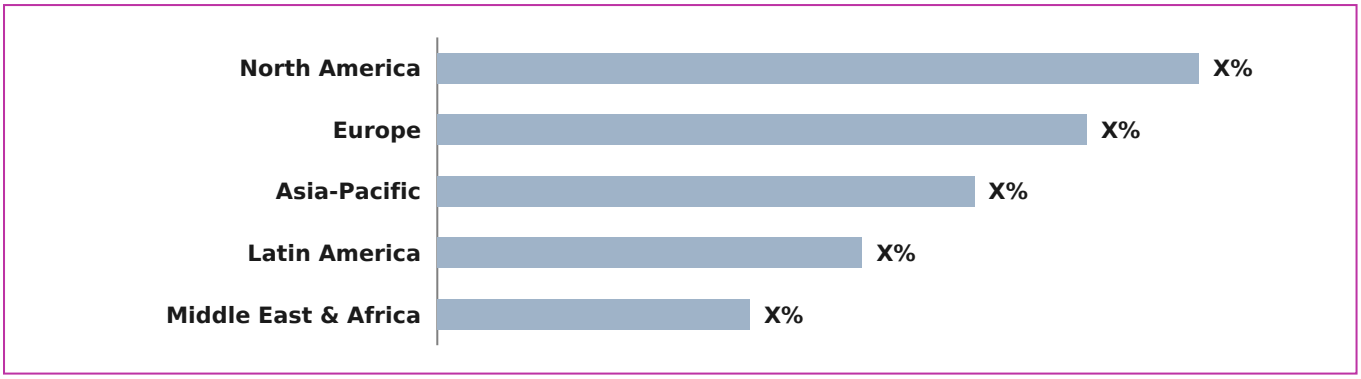
Региональные рынки и перспективы отдельных стран

В 2025 году Азиатско-Тихоокеанский регион формирует XX% мировой выручки; до 2031 года прогнозируется среднегодовой рост на XX%. Основу регионального спроса составляет Китай с его производством строительной и промышленной техники и крупной собственной отраслью компонентов. Япония и Южная Корея создают спрос со стороны технически сложного оборудования. В Индии перспективы связаны с инфраструктурной и сельскохозяйственной техникой, а также с переходом на местные закупки. Для успеха поставщикам необходимо сочетать конкурентные производственные затраты с инженерной поддержкой, надёжностью изделий и развитым сервисом.

На Европу приходится XX% рынка в денежном выражении. Её позиции поддерживают промышленное оборудование высокого класса, сельскохозяйственная техника и накопленные компетенции в гидравлике. Германия и Италия играют ключевую роль в производстве компонентов и их встраивании в машины, Франция обеспечивает спрос в промышленных и мобильных применениях. Доля Северной Америки составляет XX%; основным источником строительного, промышленного и ремонтно-заменного спроса выступают США. В обоих регионах при разработке новых поколений техники OEM придают всё большее значение КПД, снижению шума и совместимости с системами управления.

Латинская Америка обеспечивает XX% выручки и растёт на XX%. Спрос связан прежде всего с сельскохозяйственной техникой и машинами для сырьевых отраслей, а главным рынком региона остаётся Бразилия. На Ближний Восток и Африку приходится XX% выручки при росте на XX%; здесь востребованы машины для инфраструктурных проектов, горнодобычи и других тяжёлых работ. В этих регионах особенно важны охват сбытовой сети, наличие запасных частей и пригодность изделий для сложных условий эксплуатации. Во всех разделах исследования Мексика отнесена к Северной Америке.

Growth rate by region, 2025-2031



Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Market value by region, USD bn

Region	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
North America	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Europe	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Asia-Pacific	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Latin America	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Middle East & Africa	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

Market value by leading country, USD bn

Country	2025	2031	Share 2025	CAGR
United States	XXX	XXX	XXX	XXX
Germany	XXX	XXX	XXX	XXX
United Kingdom	XXX	XXX	XXX	XXX
Belgium	XXX	XXX	XXX	XXX
Netherlands	XXX	XXX	XXX	XXX
Japan	XXX	XXX	XXX	XXX
China	XXX	XXX	XXX	XXX
Mexico	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Конкуренция и доли поставщиков на рынке гидронасосов, гидромоторов и пневмомоторов

Рынок характеризуется умеренной концентрацией: международные поставщики с широким ассортиментом конкурируют со специализированными и региональными производителями. Bosch Rexroth, Danfoss и Parker Hannifin предлагают обширные линейки гидравлики и инженерную поддержку применения. Kawasaki Heavy Industries, KYB, Bucher Hydraulics, HAWE Hydraulik и Linde Hydraulics занимают заметные позиции в отдельных категориях техники и технических задачах. Доли компаний рассчитываются только по выручке от насосов и моторов в границах исследования. Продажи клапанов, цилиндров, услуг и комплексных систем не должны завышать позиции поставщиков.

При оценке конкуренции важно учитывать, кому принадлежат соответствующие продуктовые направления. Danfoss завершила покупку гидравлического бизнеса Eaton в августе 2021 года, а Interpump приобрела White Drive в октябре 2021 года. В феврале 2023 года Bosch Rexroth завершила приобретение HydraForce, расширив предложение компактной гидравлики и средств управления. Эти сделки меняют доступ к заказчикам и полноту системных решений, однако выручку приобретённых компаний нельзя целиком относить к рынку насосов и моторов.

В конкурентной борьбе всё большее значение имеют характеристики во всём рабочем диапазоне, совместимость с электроникой и доступность изделий на протяжении срока службы техники. Поставщики широкого профиля могут совместно подобрать насосы, моторы и средства управления под серийную конструкцию OEM. Специалисты выигрывают за счёт компактности, низкого шума, работы в определённых диапазонах давления или тесного взаимодействия с конструкторами заказчика. Покупателям и инвесторам следует раздельно сопоставлять технические компетенции, размещение производства, доступ к каналам сбыта и выручку в границах исследуемого рынка.

© shev.io — Все права защищены.

Leading companies

Company	HQ	Est. revenue 2025	Market share 2025	YoY
Bosch Rexroth	XXX	XXX	XXX	XXX
Danfoss	XXX	XXX	XXX	XXX
Parker Hannifin	XXX	XXX	XXX	XXX
Kawasaki Heavy Industries	XXX	XXX	XXX	XXX
KYB	XXX	XXX	XXX	XXX
Bucher Hydraulics	XXX	XXX	XXX	XXX
HAWE Hydraulik	XXX	XXX	XXX	XXX
Linde Hydraulics	XXX	XXX	XXX	XXX
HYDAC	XXX	XXX	XXX	XXX
Interpump Group	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Прогноз рынка и направления для инвестиций

К 2031 году рынок достигнет 28.37 млрд USD благодаря спросу на технику, замене компонентов и повышению требований к их характеристикам. Гидравлика сохраняет сильные позиции там, где в тяжёлых условиях нужны большие усилия и высокая удельная мощность. Рост всё больше связан со снижением потерь и улучшением управления, а не только с увеличением номинальной мощности. Пневмомоторы остаются специализированным направлением для задач, в которых их выбор оправдан условиями среды и особенностями работы.

Электрификация меняет требования к поставщикам гидро- и пневмопривода. Перспективные изделия должны точнее согласовывать рабочий объём насоса, характеристики электропривода и текущую потребность машины, сокращая избыточную циркуляцию жидкости и потери энергии. Поставщики, подтверждающие эти преимущества на уровне готовой машины, могут обосновать более высокую цену и укрепить позиции при обновлении модельных платформ OEM. Компоненты для функций, которые легко перевести на электрический привод, испытывают более сильное давление со стороны заменяющих технологий.

Приоритетные направления инвестиций — инженерная адаптация к конкретным задачам, энергоэффективные конструкции компонентов, региональный сервис и взвешенное расширение производства. В сценариях отчёта отдельно изменяются выпуск техники, интенсивность замены компонентов, цены и темпы технологического замещения, что позволяет оценить коммерческий эффект каждого фактора. Наиболее привлекательные объекты приобретения сочетают защищённую техническую специализацию, доступ к OEM и установленную базу изделий, обеспечивающую спрос на замену.

Opportunities

- Насосы с регулируемым рабочим объёмом для аккумуляторной мобильной техники
- Компактные узлы, объединяющие насос и электропривод, с возможностью отдельно определить экономические показатели компонентов
- Поршневые гидромоторы с высоким КПД для тяжёлых тяговых режимов и привода рабочих органов
- Программы замены компонентов на основе контроля технического состояния
- Локальные поставки для OEM и развитие сервисной сети в Индии и Юго-Восточной Азии
- Малошумные гидравлические компоненты для работы в помещениях и городской среде
- Пневмомоторы для взрывоопасных зон и оборудования, подвергаемого регулярной мойке
- Изделия для конкретных областей применения, совместимые с допущенными к использованию экологически приемлемыми гидравлическими жидкостями

© shev.io — Все права защищены.

This preview shows the form and depth of the report. The full report contains every figure, segment- and country-level detail and full company profiles. On purchase all figures are finalised and verified, and the report is delivered within 24–72 hours.

© shev.io — Все права защищены.