

Мировой рынок касторового масла 2026

Объём рынка, сегментация, конкурентный ландшафт и прогноз

2021–2031

Двигаемся вперёд вместе



Каждый из нас когда-нибудь слышал фразу из *«Алисы в Зазеркалье»* : «Нужно бежать со всех ног, чтобы только оставаться на месте, а чтобы попасть в другое место, нужно бежать как минимум вдвое быстрее». Какой бы избитой ни стала эта цитата, наш мир меняется с невероятной скоростью. И всё же, на мой взгляд, важно не только бежать быстро, но — что важнее — понимать, куда именно ты бежишь.

Мы видим свою роль как штурмана, готового в нужный момент указать верный курс. Предоставляя актуальную и своевременную информацию для важных решений, мы стремимся уберечь клиентов от ошибок и помочь им найти новые возможности.

Нам важно, чтобы вы остались довольны нашей работой. Если у вас возникнут вопросы по этому отчёту, мы будем рады на них ответить.

АНДРЕЙ ШЕВЧЕНКО, управляющий партнёр

© shev.io — Все права защищены.

Отказ от ответственности

Настоящий отчёт подготовлен shev.io исключительно в информационных целях. shev.io не гарантирует точность и полноту всей содержащейся в отчёте информации, поскольку данные в некоторых источниках могли быть искажены непреднамеренно или намеренно. Изложенную в отчёте информацию нельзя прямо или косвенно трактовать как рекомендации к дальнейшим действиям в бизнесе. Все мнения и оценки в отчёте отражают суждение авторов на дату публикации и могут быть изменены без предварительного уведомления.

shev.io не несёт ответственности за любые убытки или ущерб, возникшие в результате использования третьими лицами содержащейся в отчёте информации, включая опубликованные мнения и выводы, а также за последствия, вызванные неполнотой представленных данных. Информация в отчёте получена из открытых источников. Дополнительная информация может быть предоставлена по запросу.

Настоящий документ или любая его часть не может распространяться без письменного разрешения shev.io и не может воспроизводиться никакими средствами.

Условия использования

Этот отчёт предоставляется пользователю на условиях **неисключительной, непередаваемой, ограниченной лицензии** исключительно для внутреннего использования в рамках целей, для которых отчёт был правомерно приобретён.

Пользователь **не вправе** полностью или частично передавать, продавать, дарить, публиковать или иным образом распространять отчёт среди третьих лиц, а также передавать его любым другим юридическим лицам, партнёрским организациям или внешним командам (включая аффилированные компании). Запрещается размещать отчёт (или его фрагменты) в открытом доступе (на сайтах, в социальных сетях, мессенджерах, файлообменных сервисах, облачных хранилищах с открытой ссылкой) или предоставлять доступ через сторонние сервисы, если это позволяет третьим лицам ознакомиться с материалами.

Если отчёт приобретён **компанией**, его использование разрешается **только сотрудникам этой компании** для внутренних задач. Передача отчёта подрядчикам, консультантам, фрилансерам, агентствам и любым внешним лицам запрещена.

Все исключительные права на отчёт — включая его структуру, тексты, подбор данных, визуализации, таблицы, диаграммы и элементы оформления — принадлежат правообладателю (shev.io) либо используются на законных основаниях. Пользователь получает право использовать отчёт только в рамках настоящих условий.

Без письменного согласия shev.io запрещается создавать производные продукты на основе отчёта, использовать его в составе коммерчески распространяемого продукта или услуги, а также удалять или изменять уведомления об авторских правах.

Использование **коротких цитат** и фрагментов допускается **только во внутренней документации** (внутренних записках, отчётах, презентациях, рабочей переписке) при сохранении смысла и контекста и указании источника: *shev.io*. Любая публикация или использование материалов в местах, доступных третьим лицам, допускается только с предварительного письменного согласия shev.io.

© shev.io — Все права защищены.

Краткий обзор рынка

Эта демоверсия показывает **формат и глубину** отчёта — реальный аналитический текст, в котором подробные числовые данные и таблицы скрыты за обозначением «XXX». При заказе отчёта все числовые данные окончательно уточняются и проверяются для вашего экземпляра, а полный отчёт предоставляется в течение 24–72 часов.

Показатель	Значение
Объём рынка (2025)	млрд 1.6 USD
Прогноз (2031)	млрд 2.2 USD
CAGR (2021–2031)	5.4%
Период исследования	2021–2031
Крупнейший регион	Азиатско-Тихоокеанский регион · 61%
Самый быстрорастущий регион	Азиатско-Тихоокеанский регион · 6.1%
Концентрация рынка	Умеренная
Лицензия	Индивидуальная / Корпоративная

По оценке shev.io Research, в 2025 году мировой рынок касторового масла составляет USD XXX млрд. К 2031 году его объём достигнет USD XXX млрд при среднегодовом темпе роста XX%. Спрос определяется прежде всего химическими свойствами масла: наличие гидроксильных групп позволяет использовать его для получения производных, а также в смазочных материалах, покрытиях, косметике и лекарственных препаратах. На Азиатско-Тихоокеанский регион приходится XX% мирового потребления в стоимостном выражении. Здесь сосредоточены производственная база Индии и значительный спрос со стороны химических предприятий Китая и других промышленных стран Азии. В конкурентной борьбе всё большее значение приобретают стабильность характеристик масла, надёжность закупок и возможность проследить происхождение сельскохозяйственного сырья.

© shev.io — Все права защищены.

Оглавление

1 Введение и охват исследования рынка касторового масла

1.1 Определение рынка и продуктовые границы

1.2 Оценка по первой продаже и учёт собственного потребления

1.3 Период исследования, валюта и географическое распределение

2 Методика исследования

2.1 Вторичные источники и приоритетность доказательной базы

2.2 Согласование спроса и предложения и построение прогноза

2.3 План первичных исследований и проверки перед публикацией

3 Основные результаты и практические выводы

4 Факторы развития рынка касторового масла

4.1 Источники спроса и развитие областей применения

4.2 Ограничения роста и риски замещения

4.3 Оценка направления и силы влияния на среднегодовой рост

4.4 Пять сил Портера

4.5 Цены, оборотный капитал и закупочные риски

5 Предложение семян клещевины и торговля касторовым маслом

5.1 Выращивание клещевины, извлечение и выход масла

5.2 Торговые потоки по HS 151530 и согласование с потреблением

6 Объём мирового рынка касторового масла и прогноз

6.1 Ежегодная стоимость, физический объём и цена реализации, 2021–2031

7 Объём и прогноз рынка по сегментам

7.1 По маркам масла

7.2 По областям применения

7.3 По каналам продаж

8 Объём и прогноз рынка по регионам и странам

8.1 Азиатско-Тихоокеанский регион

8.1.1 Китай

8.1.2 Индия

8.1.3 Япония

8.1.4 Южная Корея

8.1.5 Остальные страны Азиатско-Тихоокеанского региона

8.2 Европа

8.2.1 Германия

8.2.2 Франция

8.2.3 Италия

© shev.io — Все права защищены.

8.2.4 Остальные страны Европы
8.3 Северная Америка
8.3.1 США
8.3.2 Канада
8.3.3 Мексика
8.4 Латинская Америка
8.4.1 Бразилия
8.4.2 Аргентина
8.4.3 Остальные страны Латинской Америки
8.5 Ближний Восток и Африка
8.5.1 Саудовская Аравия
8.5.2 ЮАР
8.5.3 Остальные страны Ближнего Востока и Африки
9 Конкуренция на рынке касторового масла
9.1 Доли поставщиков, вертикальная интеграция и рыночные позиции
9.2 Сведения о компаниях
9.2.1 Jayant Agro-Organics Limited
9.2.2 Gokul Agri International Limited
9.2.3 N.K. Industries Limited
9.2.4 Ambuja Solvex Private Limited
9.2.5 Itoh Oil Chemicals Co., Ltd.
9.2.6 HOKOKU Corporation
9.2.7 Girnar Industries
9.2.8 ACME Synthetic Chemicals
10 Регулирование, стандарты качества и последние события
10.1 Регулирование химических веществ и таможенная классификация
10.2 Требования фармацевтической и косметической отраслей
10.3 Инвестиции в последующую переработку и ключевые изменения регулирования
11 Возможности и перспективы рынка касторового масла
11.1 Базовый, благоприятный и неблагоприятный прогнозы
11.2 Возможности в специальных марках, прослеживаемости и дистрибуции
11.3 Приоритеты закупок и инвестиций

© shev.io — Все права защищены.

Список таблиц

Таблица 1. Основные показатели рынка: стоимость, физический объём, цена реализации и рост

Таблица 2. Возможности по группам покупателей и необходимым компетенциям поставщиков

Таблица 3. Что входит в рынок и исключается из него: правила учёта по первой продаже

Таблица 4. Производство семян клещевины, убранные площади и урожайность по странам

Таблица 5. Сверка торговли по HS 151530: страна отчётности, партнёр, количество, стоимость и реэкспорт

Таблица 6. Баланс масла: наличие семян, выход масла, импорт, экспорт, запасы и потребление

Таблица 7. Приоритетность источников, расчётные допущения и состояние проверки данных

Таблица 8. Влияние факторов роста и ограничений: механизм, география и срок проявления

Таблица 9. Пять сил Портера в цепочке создания стоимости касторового масла

Таблица 10. Мировой рынок касторового масла по годам: стоимость, физический объём и средняя цена реализации, 2021–2031

Таблица 11. Стоимость и физический объём рынка по маркам масла, 2021–2031

Таблица 12. Стоимость и физический объём рынка по областям применения, 2021–2031

Таблица 13. Стоимость и физический объём рынка по каналам продаж, 2021–2031

Таблица 14. Стоимость и физический объём рынка по регионам, 2021–2031

Таблица 15. Ежегодный прогноз стоимости и физического объёма рынка Азиатско-Тихоокеанского региона с разбивкой по странам

Таблица 16. Ежегодный прогноз стоимости и физического объёма рынка Европы с разбивкой по странам

Таблица 17. Ежегодный прогноз стоимости и физического объёма рынка Северной Америки с разбивкой по странам

Таблица 18. Ежегодный прогноз стоимости и физического объёма рынка Латинской Америки с разбивкой по странам

Таблица 19. Ежегодный прогноз стоимости и физического объёма рынка Ближнего Востока и Африки с разбивкой по странам

Таблица 20. Сравнение марок масла: стоимость, физический объём, доли, характеристики и требования покупателей

Таблица 21. Сравнение областей применения: стоимость, физический объём, доли, способы переработки и показатели спроса

Таблица 22. Сравнение каналов продаж: стоимость, физический объём, доли, особенности отгрузок и требования к обслуживанию

Таблица 23. Сравнение стран Азиатско-Тихоокеанского региона: отдельные строки для Китая, Индии, Японии, Южной Кореи и остальных рынков

Таблица 24. Сравнение стран Европы: отдельные строки для Германии, Франции, Италии и остальных рынков

© shev.io — Все права защищены.

Таблица 25. Сравнение стран Северной Америки: отдельные строки для США, Канады и Мексики

Таблица 26. Сравнение стран Латинской Америки: отдельные строки для Бразилии, Аргентины и остальных рынков

Таблица 27. Сравнение стран Ближнего Востока и Африки: отдельные строки для Саудовской Аравии, ЮАР и остальных рынков

Таблица 28. Согласование долей поставщиков и выделение выручки только от касторового масла

Таблица 29. Сведения о компании Jayant Agro-Organics Limited

Таблица 30. Сведения о компании Gokul Agri International Limited

Таблица 31. Сведения о компании N.K. Industries Limited

Таблица 32. Сведения о компании Ambuja Solvex Private Limited

Таблица 33. Сведения о компании Itoh Oil Chemicals Co., Ltd.

Таблица 34. Сведения о компании HOKOKU Corporation

Таблица 35. Сведения о компании Girnar Industries

Таблица 36. Сведения о компании ACME Synthetic Chemicals

Таблица 37. Применимость нормативных требований по юрисдикциям, областям использования и ответственным органам

Таблица 38. Корпоративные и регуляторные события: даты и последствия для спроса на касторовое масло

Таблица 39. Чувствительность прогноза к физическому объёму, ценам реализации, ассортименту и региональному спросу

Таблица 40. План коммерческих действий: возможность, покупатель, необходимые инвестиции и условие успеха

Таблица 41. Market value by year, USD bn

Таблица 42. Year-over-year value change

Таблица 43. Drivers — impact on forecast

Таблица 44. Restraints — impact on forecast

Таблица 45. Value by по маркам масла, USD bn

Таблица 46. Value by по областям применения, USD bn

Таблица 47. Value by по каналам продаж, USD bn

Таблица 48. Value by по регионам, USD bn

Таблица 49. Market value by region, USD bn

Таблица 50. Market value by leading country, USD bn

Таблица 51. Leading companies

© shev.io — Все права защищены.

Список диаграмм

Рисунок 1. Мировой рынок касторового масла в стоимостном выражении, 2021–2031

Рисунок 2. Направления спроса на касторовое масло по коммерческой привлекательности

Рисунок 3. Производство семян клещевины по странам

Рисунок 4. Экспорт касторового масла и его фракций по странам, представившим данные

Рисунок 5. Направление влияния стимулирующих и сдерживающих факторов на среднегодовой рост рынка

Рисунок 6. Закупочные риски на рынке касторового масла по значимости для бизнеса

Рисунок 7. Мировое потребление касторового масла в натуральном выражении, 2021–2031

Рисунок 8. Средняя мировая цена первой продажи касторового масла, 2021–2031

Рисунок 9. Доли марок масла в стоимости рынка, 2025

Рисунок 10. Доли областей применения в стоимости рынка, 2025

Рисунок 11. Доли каналов продаж в стоимости рынка, 2025

Рисунок 12. Региональные доли в стоимости рынка касторового масла, 2025

Рисунок 13. Среднегодовой рост стоимости рынка касторового масла по регионам, 2025–2031

Рисунок 14. Доли поставщиков в стоимости мирового рынка касторового масла, включая категорию «Прочие поставщики», 2025

Рисунок 15. Сравнение рассматриваемых поставщиков по раскрытым мощностям переработки масла

Рисунок 16. Регуляторные требования и объём документации по областям применения касторового масла

Рисунок 17. Стоимость рынка касторового масла в неблагоприятном, базовом и благоприятном сценариях

Рисунок 18. Возможности роста по доступному спросу и готовности к реализации

Рисунок 19. Value share by по маркам масла, 2025

Рисунок 20. Value share by по областям применения, 2025

Рисунок 21. Growth rate by region, 2025-2031

© shev.io — Все права защищены.

Executive summary

По оценке shev.io Research, в 2025 году мировой рынок касторового масла составляет USD XXX млрд. К 2031 году его объём достигнет USD XXX млрд при среднегодовом темпе роста XX%. Спрос определяется прежде всего химическими свойствами масла: наличие гидроксильных групп позволяет использовать его для получения производных, а также в смазочных материалах, покрытиях, косметике и лекарственных препаратах. На Азиатско-Тихоокеанский регион приходится XX% мирового потребления в стоимостном выражении. Здесь сосредоточены производственная база Индии и значительный спрос со стороны химических предприятий Китая и других промышленных стран Азии. В конкурентной борьбе всё большее значение приобретают стабильность характеристик масла, надёжность закупок и возможность проследить происхождение сельскохозяйственного сырья.

Показатель	Значение
Market size 2025	XXX
Forecast 2031	XXX
CAGR	XXX
Largest region	XXX
Fastest region	XXX

Key findings

- По оценке shev.io Research, мировое потребление касторового масла в стоимостном выражении составляет USD XXX млрд в 2025 году и достигнет USD XXX млрд в 2031 году.
- shev.io Research оценивает мировое потребление в 2025 году в XXX тонн, а средневзвешенную цену первой продажи — в USD XXX за тонну.
- В 2025 году Азиатско-Тихоокеанский регион обеспечивает XX% мирового потребления в стоимостном выражении. До 2031 года региональный рынок будет расти на XX% в год.
- На Европу приходится XX% стоимости потребления, на Северную Америку — XX%, на Латинскую Америку — XX%, на Ближний Восток и Африку — XX%.
- Среди марок масла лидирует стандартное рафинированное техническое масло с долей XX% стоимости рынка. Ещё XX% приходится на специальные технические марки.
- Производство химических производных формирует XX% потребления касторового масла в стоимостном выражении. Поэтому спрос сильнее всего зависит от экономической эффективности такой переработки.
- Прямые договоры с производителями обеспечивают XX% стоимости продаж: для покупателей принципиальны согласованные характеристики масла, планирование отгрузок и регулярное

© shev.io — Все права защищены.

подтверждение соответствия требованиям.

- Открытый Arkema в Сингапуре в октябре 2023 года завод полиамида 11 из биосырья показывает стратегическую роль производных касторового масла в выпуске высокотехнологичных материалов.

© shev.io — Все права защищены.

Market size and forecast

Market value by year, USD bn

Indicator	2026	2027	2028	2029	2030	2031	CAGR
Market value, USD bn	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Market volume	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Production	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Imports	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Exports	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Apparent consumption	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

Year-over-year value change

Indicator	2027	2028	2029	2030	2031	CAGR
Market value	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Production	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Imports	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Exports	X%	X%	X%	X%	X%	X%

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Тенденции мирового рынка касторового масла и источники роста

Касторовое масло выделяется среди растительных масел тем, что его коммерческая ценность определяется не только возобновляемым происхождением, но и химическими свойствами. Его выбирают под конкретные требования к составам и переработке. Поэтому экономика отдельных применений лучше объясняет спрос, чем общие тенденции потребления растительных масел. В отчёте отдельно рассматриваются физический спрос, надбавки за заданные характеристики и зависимость от последующей химической переработки.

Географическая концентрация выращивания клещевины связывает промышленные закупки с наличием семян, доходностью сельского хозяйства и решениями переработчиков о запасах. Даже большой портфель заказов на производные не гарантирует стабильной рентабельности масла, если резко меняется стоимость пополнения сырья. Поэтому конкурентные позиции оцениваются с учётом закупочных возможностей, оборотного капитала и механизмов ценообразования в договорах с клиентами, наряду с перерабатывающими мощностями.

Растущие требования к документальному подтверждению происхождения материалов дают поставщикам дополнительную возможность выделиться. Прослеживаемость облегчает допуск у заказчика и заключение договоров, но должна сочетаться со стабильным качеством масла и надёжной доставкой. Наиболее убедительное предложение объединяет эти преимущества с пониманием химического процесса клиента и его производственного графика.

Growth drivers

Специальные полимеры на основе касторового масла

Из касторового масла получают сырьё для полиамидов на биологической основе и других специальных материалов. Спрос увеличивается по мере того, как переработчики добиваются допуска этих материалов к применению в изделиях, где долговечность, снижение массы или химическая стойкость оправдывают более высокую цену. Наибольшую выгоду получают поставщики масла, способные обеспечить стабильный выход продукции при переработке и соблюдение графиков поставок.

Эксплуатационные свойства промышленных смазочных материалов

Полярная структура касторового масла обеспечивает необходимые смазывающие свойства и улучшает характеристики ряда промышленных составов. Наиболее устойчив спрос там, где покупателям наряду с возобновляемым происхождением важны рабочие свойства продукта, в том числе в специальных смазках и составах для металлообработки. Преимущество при работе с такими заказчиками имеют поставщики, надёжно контролирующие влажность и кислотность масла.

Возобновляемое сырьё в покрытиях и клеях

© shev.io — Все права защищены.

Производители покрытий и клеёв стремятся увеличить долю возобновляемого сырья, сохранив адгезию, эластичность и долговечность продукции. Касторовое масло используют как непосредственно, так и после химической переработки в промежуточные продукты с нужными свойствами. Переход к промышленному применению зависит от себестоимости состава и его одобрения заказчиком. Поэтому поставщикам требуется совместная техническая работа с клиентом, а не только предложение замены одного сырьевого компонента другим.

Спрос со стороны производителей средств ухода

Вязкость и другие свойства касторового масла сохраняют его востребованность в отдельных средствах для кожи и волос, а также в декоративной косметике. Стремление брендов использовать знакомые потребителю растительные ингредиенты поддерживает спрос на рафинированные марки и масло холодного отжима с необходимыми документами. Долгосрочное сотрудничество с поставщиком зависит от качества ингредиента и воспроизводимости его органолептических свойств.

Надбавка за соответствие фармацевтическим требованиям

Для применения в фармацевтике масло должно соответствовать действующей фармакопейной статье и дополнительным требованиям заказчика. Это создаёт более дорогой сегмент для поставщиков, которые обеспечивают необходимую документацию, испытания и однородность партий. Поскольку при закупках решающую роль играют допуск продукции и обеспечение качества, развитие этого направления сильнее влияет на стоимость рынка, чем на тоннаж.

Прослеживаемость сельскохозяйственного сырья

Международные покупатели всё чаще требуют подтверждать происхождение возобновляемого сырья и методы работы поставщиков. Системные программы прослеживаемости упрощают включение одобренного касторового масла в долгосрочные закупочные договоры. Удерживать клиентов легче производителям, которые объединяют сведения о хозяйствах, контроль движения сырья по цепочке поставок и надёжное выполнение коммерческих обязательств.

Restraints

Географическая концентрация сельскохозяйственной сырьевой базы

Мировые поставки клещевинного сырья и масла сильно зависят от сельского хозяйства и переработки в Индии; особенно велика роль штата Гуджарат. Погода, сравнительная доходность других культур и решения фермеров о посевах отражаются на доступности семян для экспортных рынков. Такая концентрация повышает риск перебоев в закупках и влияет на переговорную силу продавцов масла.

Нестабильность цен на сырьё и потребности в оборотном капитале

Изменения цен на семена, стоимости финансирования запасов и экспортной логистики передаются в закупочную стоимость масла. Небольшим переработчикам и дистрибьюторам особенно трудно,

© shev.io — Все права защищены.

когда клиенты рассчитывают на фиксированную цену, а пополнение сырьевых запасов дорожает. В ответ покупатели могут сокращать складские остатки или откладывать необязательные закупки, усиливая краткосрочные колебания заказов.

Конкуренция со стороны альтернативных видов сырья и материалов

Там, где специфические свойства касторового масла не обязательны, его могут вытеснять другие растительные масла, нефтехимические полупродукты и материалы с изменённым составом. Устойчиво высокая цена стимулирует поиск заменителей и ограничивает применение в чувствительных к затратам сегментах. Спрос устойчивее в тех областях, где масло необходимо для рабочих характеристик продукта, чем там, где главным аргументом служит возобновляемое происхождение.

Высокие требования к качеству и сложность допуска у заказчиков

Требовательным покупателям нужны стабильные свойства, контроль примесей и документы для конкретного применения. Выполнение этих условий повышает затраты на выход к фармацевтическим и косметическим компаниям, а также к производителям сложной промышленной продукции. Поставщики без устойчивой системы качества в основном остаются в более чувствительных к цене сегментах. При этом процедуры одобрения у заказчика замедляют смену поставщиков.

© shev.io — Все права защищены.

Как стимулирующие и сдерживающие факторы влияют на рост рынка

Drivers — impact on forecast

Driver	Impact on CAGR	Geography	Horizon
Специальные полимеры на основе касторового масла	XXX	XXX	XXX
Эксплуатационные свойства промышленных смазочных материалов	XXX	XXX	XXX
Возобновляемое сырьё в покрытиях и клеях	XXX	XXX	XXX
Спрос со стороны производителей средств ухода	XXX	XXX	XXX
Надбавка за соответствие фармацевтическим требованиям	XXX	XXX	XXX
Прослеживаемость сельскохозяйственного сырья	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

Restraints — impact on forecast

Restraint	Impact on CAGR	Geography	Horizon
Географическая концентрация сельскохозяйственной сырьевой базы	XXX	XXX	XXX
Нестабильность цен на сырьё и потребности в оборотном капитале	XXX	XXX	XXX
Конкуренция со стороны альтернативных видов сырья и материалов	XXX	XXX	XXX
Высокие требования к качеству и сложность допуска у заказчиков	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

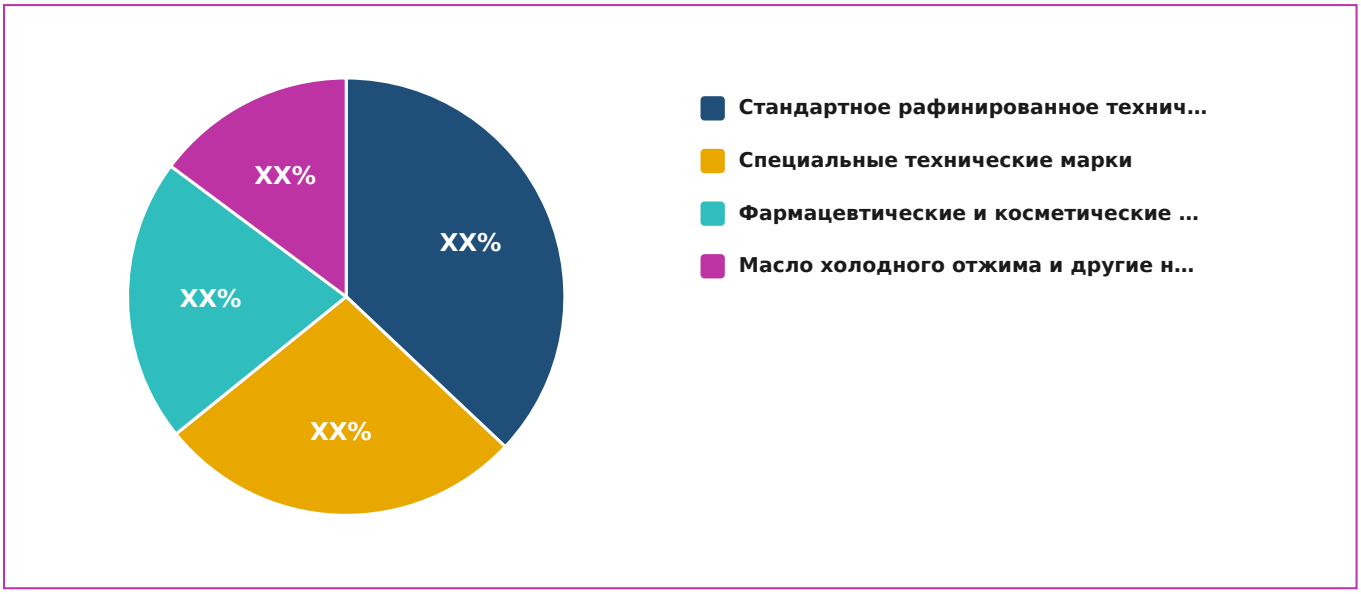
© shev.io — Все права защищены.

Структура рынка по маркам масла, областям применения и каналам продаж

По маркам масла

Лидерство стандартного рафинированного технического масла объясняется большой долей химической переработки и широкого промышленного применения в совокупном спросе. Специальные технические марки отвечают более строгим требованиям к влажности, цветности, кислотности или индивидуальным условиям заказчика и дают наибольшие возможности для перехода к более дорогой продукции. В фармацевтическом и косметическом сегментах конкуренция строится на документально подтверждённом качестве. Масло холодного отжима востребовано у части производителей средств ухода и других специализированных покупателей. Категория определяется характеристиками, закреплёнными в договоре; фармацевтическая и косметическая сертификация имеют приоритет перед способом извлечения масла.

Value share by по маркам масла, 2025



Источник: XXX

Value by по маркам масла, USD bn

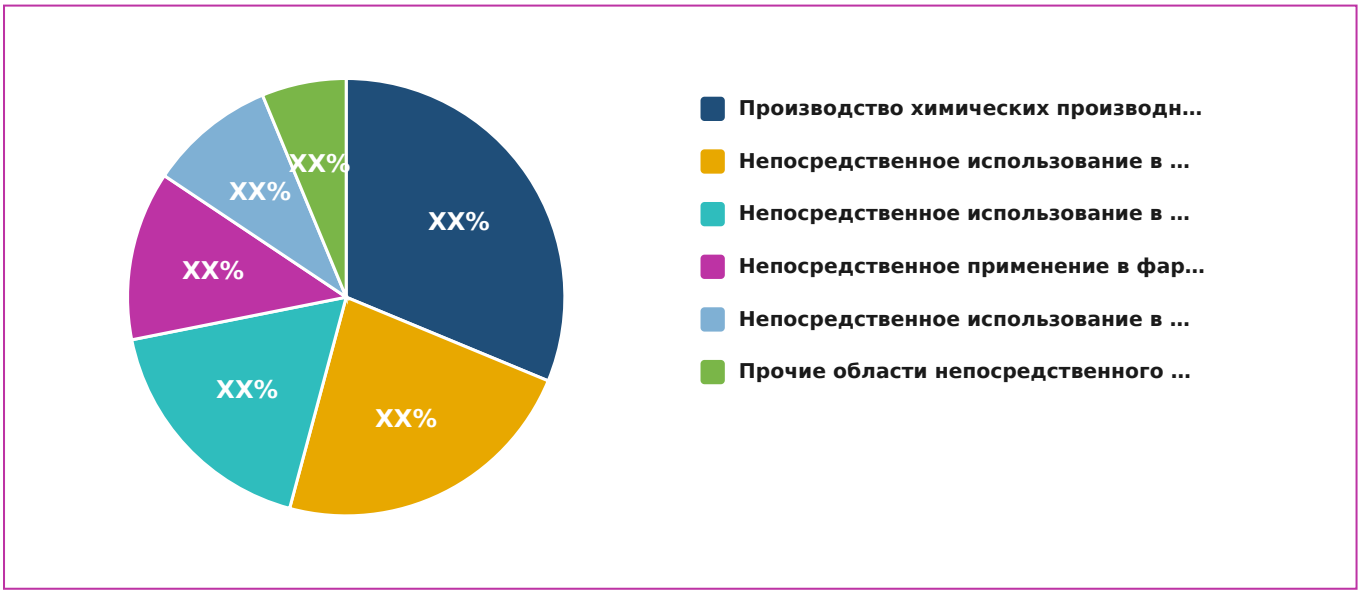
Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Стандартное рафинированное техническое масло	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Специальные технические марки	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Фармацевтические и косметические марки	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Масло холодного отжима и другие немодифицированные марки	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

По областям применения

Крупнейшее направление — производство химических производных: свойства касторового масла делают его сырьём для нескольких промышленных процессов. Непосредственное применение в смазочных материалах, косметике и фармацевтике формирует отдельные сегменты с собственными требованиями и закупочными циклами. Наиболее сильный долгосрочный потенциал связан с переработкой в высокотехнологичные материалы, а прямое применение расширяет круг потребителей. Масло учитывается по первому использованию: если из него получают производное, объём относится к химическому производству, даже когда это производное затем входит в покрытие или смазочный материал.

Value share by по областям применения, 2025



Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Value by по областям применения, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Производство химических производных	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Непосредственное использование в смазочных материалах и составах для металлообработки	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Непосредственное использование в средствах ухода и косметике	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Непосредственное применение в фармацевтике	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Непосредственное использование в покрытиях, красках для печати и клеях	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Прочие области непосредственного применения	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

По каналам продаж

Прямые договоры преобладают, поскольку крупным переработчикам и производителям составов с установленными требованиями нужны стабильные характеристики и предсказуемые графики отгрузки. Дистрибьюторы необходимы для обслуживания небольших клиентов, поддержания местных запасов и технической поддержки. Разовые сделки с оперативной поставкой дают гибкость, но хуже подходят для долгосрочного планирования закупок и мощностей. Требования к прослеживаемости и допуску продукции способствуют развитию постоянных прямых отношений. Канал определяется по первой коммерческой поставке; наценки при перепродаже дистрибьютором в объём рынка не включаются.

Value by по каналам продаж, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Прямые договоры с производителями	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Специализированные дистрибьюторы и импортёры	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Разовые сделки с оперативной поставкой и электронная торговля	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

По регионам

© shev.io — Все права защищены.

В Азиатско-Тихоокеанском регионе производственные и перерабатывающие возможности Индии сочетаются со значительным спросом со стороны химической промышленности других азиатских стран. Европа и Северная Америка представляют крупные рынки технических марок с заданными свойствами и масла для регулируемых областей применения. В Латинской Америке, на Ближнем Востоке и в Африке спрос меньше, поэтому решающее значение могут иметь качество дистрибуции и наличие местных запасов. Региональные доли рассчитаны по месту первой переработки или непосредственного использования масла.

Value by по регионам, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Азиатско-Тихоокеанский регион	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Европа	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Северная Америка	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Латинская Америка	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Ближний Восток и Африка	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

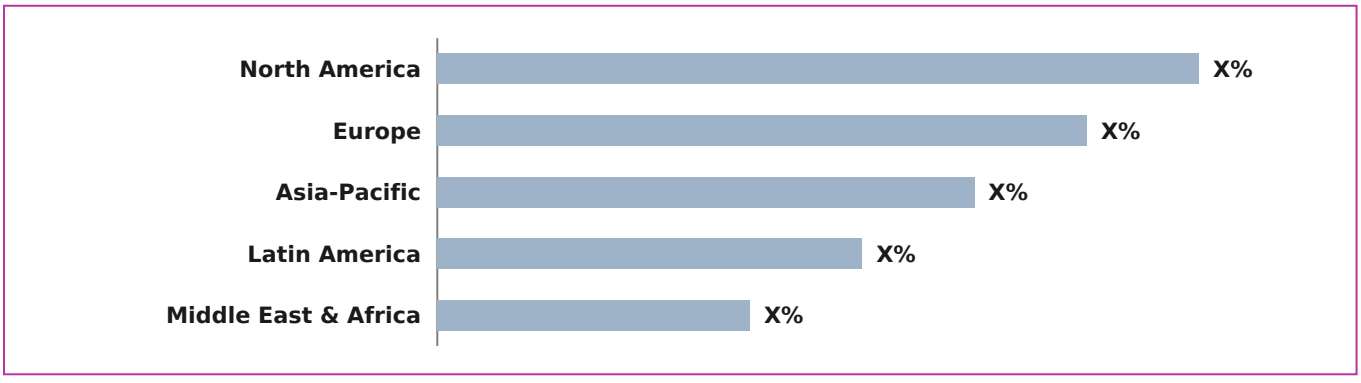
Региональные рынки и перспективы отдельных стран

В 2025 году Азиатско-Тихоокеанский регион формирует XX% мирового потребления касторового масла в стоимостном выражении и опережает остальные регионы по темпам роста: до 2031 года они составят XX% в год. В Индии сосредоточены выращивание сырья, извлечение и рафинирование масла, а также выпуск производных. Китай обеспечивает значительный спрос со стороны химической переработки. Возможности поставщиков поэтому не ограничиваются экспортом: спрос можно осваивать через сотрудничество с местными переработчиками, специальные марки и техническое сопровождение производителей. В расчётах потребление относится к месту использования масла, поэтому экспортные поставки не включаются в индийский спрос.

Европа занимает XX% рынка в стоимостном выражении. Основу спроса составляют специальная химия, промышленные составы, косметическое и фармацевтическое производство. В страновом анализе особое внимание уделено Германии, Франции и Италии: характер производства и разработки составов в этих странах определяет разные требования к закупкам. Европейские покупатели готовы платить за гарантированное снабжение, соблюдение характеристик и достоверные документы о происхождении сырья. Конкурентоспособность зависит от совокупных условий поставки, включая наличие запасов и техническую поддержку, наряду с ценой масла.

На Северную Америку приходится XX% стоимости потребления. Главные коммерческие возможности региона сосредоточены в США, прежде всего в промышленном применении и выпуске составов на основе масла. Латинская Америка обеспечивает XX%, Ближний Восток и Африка — XX%. Отдельные страновые оценки представлены для Бразилии, Аргентины, Саудовской Аравии и ЮАР. На этих менее крупных рынках преимущество получают дистрибьюторы, способные объединять заказы и поддерживать надёжный запас. Перспективы следует оценивать по развитию использующей масло промышленности, а не только по возможностям выращивания клещевины.

Growth rate by region, 2025-2031



Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Market value by region, USD bn

Region	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
North America	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Europe	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Asia-Pacific	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Latin America	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Middle East & Africa	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

Market value by leading country, USD bn

Country	2025	2031	Share 2025	CAGR
United States	XXX	XXX	XXX	XXX
Germany	XXX	XXX	XXX	XXX
United Kingdom	XXX	XXX	XXX	XXX
Belgium	XXX	XXX	XXX	XXX
Netherlands	XXX	XXX	XXX	XXX
Japan	XXX	XXX	XXX	XXX
China	XXX	XXX	XXX	XXX
Mexico	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Конкуренция на рынке касторового масла и доли компаний

С учётом масла, продаваемого внешним покупателям и используемого внутри компаний, концентрация мирового рынка оценивается как умеренная. Вертикально интегрированные производители конкурируют за счёт закупок семян, эффективности переработки, возможностей рафинирования и отношений с изготовителями химических производных. Среди значимых индийских поставщиков — Jayant Agro-Organics, Gokul Agri International, N.K. Industries и Ambuja Solvex. В Японии важную роль играют специализированные компании Itoh Oil Chemicals и HOKOKU. При сопоставлении компаний выручка от немодифицированного масла отделяется от выручки от более дорогих производных.

Характер конкуренции заметно различается по маркам масла. Для стандартного технического продукта решающее значение имеют закупочная себестоимость и цена с доставкой. В фармацевтическом, косметическом и специальном техническом сегментах выше роль однородности партий, сопровождения допуска у заказчика и документации. Интеграция укрепляет позиции производителей, однако дистрибьюторы сохраняют значение для клиентов, которым нужны небольшие партии, местные запасы или сразу несколько ингредиентов. В отчёте преимущества такого обслуживания рассматриваются отдельно от масштаба производства.

Инвестиции в последующие стадии переработки помогают оценить долгосрочные направления спроса. Однако объявленные мощности по выпуску смол или производных необходимо пересчитывать в потребность в масле с учётом конкретного химического процесса и загрузки. Сингапурский проект Arkema по выпуску полиамида 11 из биосырья показывает связь касторового масла с высокотехнологичными материалами. В конкурентном анализе также рассматриваются закупочные партнёрства и программы прослеживаемости, включая Pragati. При этом вся выручка компаний последующей переработки не приписывается рынку касторового масла.

© shev.io — Все права защищены.

Leading companies

Company	HQ	Est. revenue 2025	Market share 2025	YoY
Jayant Agro-Organics Limited	XXX	XXX	XXX	XXX
Gokul Agri International Limited	XXX	XXX	XXX	XXX
N.K. Industries Limited	XXX	XXX	XXX	XXX
Ambuja Solvex Private Limited	XXX	XXX	XXX	XXX
Itoh Oil Chemicals Co., Ltd.	XXX	XXX	XXX	XXX
HOKOKU Corporation	XXX	XXX	XXX	XXX
Girnar Industries	XXX	XXX	XXX	XXX
ACME Synthetic Chemicals	XXX	XXX	XXX	XXX

Источник: XXX

© shev.io — Все права защищены.

Прогноз рынка касторового масла и направления инвестиций

Базовый прогноз shev.io Research предполагает, что к 2031 году мировой рынок касторового масла достигнет USD XXX млрд. Основной прирост спроса обеспечит Азиатско-Тихоокеанский регион, а сложившаяся клиентская база Европы и Северной Америки сохранит спрос на марки со строго заданными характеристиками. Увеличение стоимости рынка складывается из роста физического потребления, изменения цен реализации и структуры ассортимента. В прогнозных таблицах эти составляющие разделены, чтобы закупочные службы могли отличить усиление спроса от удорожания масла.

Благоприятный сценарий предполагает ускоренный допуск материалов на основе касторового масла, более высокую загрузку производств его производных и расширение закупочных обязательств по сырью с подтверждённой прослеживаемостью. Неблагоприятный сценарий объединяет перебои в сельскохозяйственном производстве, ослабление промышленного спроса и замещение масла там, где его химические свойства дают лишь небольшое преимущество. В обоих сценариях сохраняются единые границы рынка, а региональные итоги согласуются с распределением по маркам, применению и каналам продаж.

Наиболее успешными будут поставщики, которые сочетают надёжное снабжение с умением выполнять требования конкретного применения. Для интегрированных производителей приоритетны дисциплина закупок, стабильное рафинирование и выборочное развитие более дорогих марок. Для дистрибьюторов и новых участников наиболее перспективны услуги по поддержанию запасов, сопровождение допуска продукции у клиентов и техническая поддержка. Решения о создании мощностей следует основывать на подтверждённых обязательствах покупателей и реалистичной загрузке, а не только на объявлениях о строительстве производств последующих стадий.

Opportunities

- Технические марки с низкой влажностью и строго выдержанными характеристиками для составов с повышенными требованиями
- Документально подтверждённая прослеживаемость от хозяйства до готового масла для международных покупателей
- Поддержание региональных запасов для клиентов в Европе и Северной Америке
- Долгосрочное сотрудничество по закупкам с химическими переработчиками
- Фармацевтические и косметические марки с документацией для конкретных областей применения
- Совершенствование закупочной аналитики с совместным учётом наличия семян, выхода масла и экспортных обязательств

© shev.io — Все права защищены.

This preview shows the form and depth of the report. The full report contains every figure, segment- and country-level detail and full company profiles. On purchase all figures are finalised and verified, and the report is delivered within 24–72 hours.

© shev.io — Все права защищены.