

Mercado mundial de potasa cáustica 2026

Tamaño del mercado, segmentación, panorama competitivo y perspectivas

2021–2031

Avanzamos juntos



Todos hemos oído alguna vez la frase de *Alicia en el país de las maravillas*: «Hay que correr todo lo que se pueda para permanecer en el mismo sitio. Si quieres llegar a otro lugar, tienes que correr al menos el doble de rápido». Aunque la cita se haya convertido en un cliché, nuestro mundo está cambiando a una velocidad extraordinaria. Y, sin embargo, a mi juicio, lo importante no es solo correr rápido, sino —sobre todo— saber hacia dónde se corre.

Nos vemos como el navegante, preparado para señalar el rumbo correcto en el momento oportuno. Al proporcionar información actualizada y oportuna para las decisiones importantes, buscamos proteger a nuestros clientes de pasos en falso y ayudarles a encontrar nuevas oportunidades.

Para nosotros es importante que quede satisfecho con el trabajo que hemos realizado. Si tiene alguna pregunta sobre este informe, estaremos encantados de responderla.

ANDREY SHEVCHENKO, Socio director

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Exención de responsabilidad

Este informe ha sido elaborado por shev.io exclusivamente con fines informativos. shev.io no garantiza la exactitud ni la integridad de toda la información contenida en el informe, ya que los datos de algunas fuentes pueden haber sido distorsionados de forma involuntaria o deliberada. La información presentada en este informe no debe interpretarse, directa ni indirectamente, como si contuviera recomendaciones para futuras actuaciones empresariales. Todas las opiniones y estimaciones contenidas en este informe reflejan el criterio de los autores en la fecha de publicación y pueden modificarse sin previo aviso.

shev.io no asume responsabilidad alguna por las pérdidas o los daños derivados del uso por parte de terceros de la información contenida en este informe, incluidas las opiniones o conclusiones publicadas, ni por las consecuencias causadas por el carácter incompleto de la información presentada. La información presentada en este informe se obtiene de fuentes abiertas. Puede facilitarse información adicional previa solicitud.

Este documento, o cualquier parte del mismo, no puede distribuirse sin la autorización escrita de shev.io ni reproducirse por ningún medio.

Condiciones de uso

Este informe se proporciona al usuario bajo una **licencia no exclusiva, intransferible y limitada**, exclusivamente para uso interno dentro de los fines para los que el informe se adquirió legítimamente.

El usuario **no puede**, total ni parcialmente, transferir, vender, regalar, publicar ni distribuir de otro modo el informe a terceros, ni entregarlo a otras personas jurídicas, organizaciones colaboradoras o equipos externos (incluidas las empresas afiliadas). Se prohíbe poner el informe (o fragmentos del mismo) a disposición del público (sitios web, redes sociales, servicios de mensajería, servicios de intercambio de archivos, almacenamiento en la nube con enlaces abiertos) o facilitar el acceso mediante servicios de terceros cuando ello permita a terceros consultar los materiales.

Si el informe lo adquiere una **empresa**, se permite su uso **únicamente a los empleados de dicha empresa** para tareas internas. Se prohíbe entregar el informe a contratistas, consultores, profesionales independientes, agencias y cualquier parte externa.

Todos los derechos exclusivos sobre el informe —incluidos su estructura, textos, selección de datos, visualizaciones, tablas, gráficos y elementos de diseño— pertenecen al titular de los derechos (shev.io) o se utilizan con fundamento legal. El usuario recibe el derecho a utilizar el informe únicamente dentro de estas condiciones.

Sin el consentimiento escrito de shev.io, se prohíbe crear productos derivados basados en el informe, utilizarlo como parte de un producto o servicio distribuido comercialmente, o eliminar o modificar los avisos de derechos de autor.

Se permite el uso de **citas breves** y fragmentos **únicamente en documentación interna** (notas internas, informes, presentaciones, correspondencia de trabajo), siempre que se conserven el significado y el contexto y se cite la fuente: *shev.io*. Cualquier publicación o uso de los materiales en lugares accesibles a terceros solo se permite con el consentimiento previo y por escrito de shev.io.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

El mercado de un vistazo

Esta muestra presenta el **formato y la profundidad** del informe: contenido narrativo real con las cifras y tablas detalladas ocultas como «XXX». Al realizar el pedido, se finalizan y verifican todas las cifras para su ejemplar, y el informe completo se entrega en un plazo de 24–72 horas.

Indicador	Valor
Tamaño del mercado (2025)	Miles 3.2 de
Previsión (2031)	Miles 4.5 de
CAGR (2021–2031)	6%
Periodo de estudio	2021–2031
Región de mayor tamaño	Asia-Pacífico · 48%
Región de mayor crecimiento	Asia-Pacífico · 7.2%
Concentración del mercado	Moderada
Licencia	Individual / Empresa

Según el escenario de previsión de shev.io Research, el mercado mundial de potasa cáustica pasa de USD XXX mil millones en 2025 a USD XXX mil millones en 2031, con un crecimiento anual compuesto del XX%. Asia-Pacífico concentra el XX% del valor del mercado gracias a su industria química, la demanda de nutrientes potásicos para cultivos y la expansión de sus cadenas de suministro industrial. Las soluciones de hidróxido de potasio predominan en las ventas, mientras que los grados de alta pureza abren oportunidades en electrónica, procesos farmacéuticos y determinadas aplicaciones de electrolitos. El informe analiza cómo influyen en la competitividad de los proveedores el coste eléctrico, el abastecimiento de cloruro de potasio, la integración de la producción de cloro y la homologación por parte de los clientes.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Índice

1 Introducción y alcance del mercado

1.1 Definición de potasa cáustica, delimitación de las ventas a terceros y exclusiones

1.2 Periodo de estudio, unidades, clasificación de segmentos y cobertura geográfica

2 Metodología de investigación

2.1 Jerarquía de fuentes, cálculo a partir de datos desagregados y conciliación del comercio

2.2 Elaboración de previsiones, controles de validación e investigación primaria prevista

3 Resumen ejecutivo y principales conclusiones del informe

4 Factores que determinan el mercado de potasa cáustica

4.1 Impulsores del crecimiento y efectos orientativos sobre las previsiones

4.2 Limitaciones del mercado y riesgo de sustitución

4.3 Cinco fuerzas de Porter y rentabilidad de la electrólisis integrada

4.4 Normativa, gestión responsable del producto y requisitos de transporte

4.5 Novedades recientes y registro de evidencias sobre capacidad

5 Dimensión y previsiones del mercado mundial de potasa cáustica

5.1 Por presentación: soluciones líquidas, escamas y otros sólidos

5.2 Por grado: industrial, alimentario, farmacéutico y electrónico

5.3 Por aplicación

5.4 Por sector comprador

5.5 Por canal de venta

6 Dimensión y previsiones del mercado por región y país

6.1 América del Norte

6.1.1 Estados Unidos

6.1.2 Canadá

6.1.3 México

6.2 Europa

6.2.1 Alemania

6.2.2 Francia

6.2.3 Resto de Europa

6.3 Asia-Pacífico

6.3.1 China

6.3.2 India

6.3.3 Japón

6.3.4 Corea del Sur

6.3.5 Resto de Asia-Pacífico

6.4 América Latina

6.4.1 Brasil

© shev.io — Todos los derechos reservados.

6.4.2 Chile
6.4.3 Resto de América Latina
6.5 Oriente Medio y África
6.5.1 Arabia Saudí
6.5.2 Sudáfrica
6.5.3 Resto de Oriente Medio y África
7 Competencia y cuotas empresariales
7.1 Cuotas consolidadas de productores, capacidad y posición en la distribución
7.2 Perfiles empresariales
7.2.1 UNID
7.2.2 OxyChem
7.2.3 ERCO Worldwide
7.2.4 Vynova
7.2.5 INOVYN
7.2.6 Altair Chimica
7.2.7 Asahi Kasei
7.2.8 AGC
7.2.9 Toagosei
7.2.10 Brenntag
8 Oportunidades de mercado y perspectivas estratégicas
8.1 Escenarios de previsión base, favorable y desfavorable
8.2 Oportunidades en alta pureza, nutrición vegetal y electrolitos
8.3 Prioridades de compra e indicadores para el seguimiento de inversiones

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Lista de tablas

Tabla 1. Criterios de inclusión y exclusión del mercado y definición de segmentos sin solapamientos

Tabla 2. Registro de evidencias, jerarquía de fuentes, reglas de conversión y estado de validación

Tabla 3. Indicadores del mercado mundial: valor, volumen equivalente seco, ingreso unitario y crecimiento

Tabla 4. Segmentos principales, prioridades regionales e implicaciones para las compras

Tabla 5. Clasificación de oportunidades de inversión según las necesidades del cliente y las capacidades del proveedor

Tabla 6. Valoración de impulsores y limitaciones por región, horizonte y mecanismo de transmisión

Tabla 7. Cinco fuerzas de Porter en el suministro a granel y en los grados homologados

Tabla 8. Obligaciones normativas según jurisdicción, proceso y función en la cadena de suministro

Tabla 9. Registro fechado de evidencias sobre normativa, propiedad, capacidad y desarrollo de productos

Tabla 10. Series anuales mundiales de valor, volumen equivalente seco e ingreso unitario del productor, 2021–2031

Tabla 11. Valor y volumen anuales del mercado por presentación, 2021–2031

Tabla 12. Valor y volumen anuales del mercado por grado, 2021–2031

Tabla 13. Valor y volumen anuales del mercado por aplicación, 2021–2031

Tabla 14. Valor y volumen anuales del mercado por sector comprador, 2021–2031

Tabla 15. Valor y volumen anuales del mercado por canal de venta, 2021–2031

Tabla 16. Valor y volumen anuales por región y conciliación con el total mundial, 2021–2031

Tabla 17. Comparación de presentaciones: valor, volumen equivalente seco, cuota y costes de transporte

Tabla 18. Comparación de grados: valor, volumen equivalente seco, cuota y requisitos de homologación

Tabla 19. Comparación de aplicaciones: valor, volumen equivalente seco, cuota y riesgo de sustitución

Tabla 20. Comparación de sectores compradores: valor, volumen equivalente seco, cuota y criterios de compra

Tabla 21. Comparación de canales: valor de las ventas del productor, volumen equivalente seco, cuota y necesidades de servicio

Tabla 22. Valor y volumen anuales en América del Norte: Estados Unidos, Canadá y México

Tabla 23. Valor y volumen anuales en Europa: Alemania, Francia y resto de Europa

Tabla 24. Valor y volumen anuales en Asia-Pacífico: China, India, Japón, Corea del Sur y resto de Asia-Pacífico

Tabla 25. Valor y volumen anuales en América Latina: Brasil, Chile y resto de América Latina

Tabla 26. Valor y volumen anuales en Oriente Medio y África: Arabia Saudí, Sudáfrica y resto de Oriente Medio y África

Tabla 27. Propiedad de los proveedores, clasificación como productor o distribuidor y conciliación de cuotas

Tabla 28. Perfil de UNID: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 29. Perfil de OxyChem: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Tabla 30. Perfil de ERCO Worldwide: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 31. Perfil de Vynova: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 32. Perfil de INOVYN: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 33. Perfil de Altair Chimica: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 34. Perfil de Asahi Kasei: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 35. Perfil de AGC: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 36. Perfil de Toagosei: catálogo, capacidad, presencia geográfica, novedades y estrategia

Tabla 37. Perfil de Brenntag: catálogo, red de distribución, servicios, novedades y estrategia

Tabla 38. Supuestos de previsión y sensibilidad de los escenarios a la demanda, el precio y la composición de las ventas

Tabla 39. Matriz de oportunidades por aplicación, región, capacidades necesarias y riesgo de ejecución

Tabla 40. Cuadro de seguimiento de compras e inversiones con indicadores adelantados

Tabla 41. Market value by year, USD bn

Tabla 42. Year-over-year value change

Tabla 43. Drivers — impact on forecast

Tabla 44. Restraints — impact on forecast

Tabla 45. Value by por presentación del producto, USD bn

Tabla 46. Value by por grado, USD bn

Tabla 47. Value by por aplicación, USD bn

Tabla 48. Value by por sector comprador, USD bn

Tabla 49. Value by por canal de venta, USD bn

Tabla 50. Value by por región, USD bn

Tabla 51. Market value by region, USD bn

Tabla 52. Market value by leading country, USD bn

Tabla 53. Leading companies

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Lista de figuras

Figura 1. Cobertura de las fuentes sobre potasa cáustica según el tipo de evidencia

Figura 2. Previsión del valor mundial del mercado de potasa cáustica, 2021–2031

Figura 3. Crecimiento del mercado de potasa cáustica por región, 2025–2031

Figura 4. Efectos orientativos de los impulsores de la potasa cáustica sobre la tasa anual compuesta

Figura 5. Efectos orientativos de las limitaciones de la potasa cáustica sobre la tasa anual compuesta

Figura 6. Evolución del consumo mundial de KOH en equivalente seco, 2021–2031

Figura 7. Ingreso del productor por tonelada equivalente seca, 2021–2031

Figura 8. Aumento del valor del mercado por región, 2025–2031

Figura 9. Distribución del valor del mercado de potasa cáustica por presentación, 2025

Figura 10. Distribución del valor del mercado de potasa cáustica por grado, 2025

Figura 11. Distribución del valor del mercado de potasa cáustica por aplicación, 2025

Figura 12. Distribución del valor del mercado de potasa cáustica por sector comprador, 2025

Figura 13. Distribución del valor del mercado de potasa cáustica por canal de venta, 2025

Figura 14. Distribución del valor del mercado de potasa cáustica por región, 2025

Figura 15. Comparación del crecimiento por país y de las oportunidades regionales, 2025–2031

Figura 16. Cuota mundial de ingresos por ventas de KOH a terceros, por grupo productor consolidado, 2025

Figura 17. Comparación de proveedores según capacidad atribuible de KOH y oferta de productos homologados

Figura 18. Valor del mercado de potasa cáustica en los escenarios base, favorable y desfavorable

Figura 19. Value share by por grado, 2025

Figura 20. Value share by por aplicación, 2025

Figura 21. Growth rate by region, 2025-2031

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Executive summary

Según el escenario de previsión de shev.io Research, el mercado mundial de potasa cáustica pasa de USD XXX mil millones en 2025 a USD XXX mil millones en 2031, con un crecimiento anual compuesto del XX%. Asia-Pacífico concentra el XX% del valor del mercado gracias a su industria química, la demanda de nutrientes potásicos para cultivos y la expansión de sus cadenas de suministro industrial. Las soluciones de hidróxido de potasio predominan en las ventas, mientras que los grados de alta pureza abren oportunidades en electrónica, procesos farmacéuticos y determinadas aplicaciones de electrolitos. El informe analiza cómo influyen en la competitividad de los proveedores el coste eléctrico, el abastecimiento de cloruro de potasio, la integración de la producción de cloro y la homologación por parte de los clientes.

Indicador	Valor
Market size 2025	XXX
Forecast 2031	XXX
CAGR	XXX
Largest region	XXX
Fastest region	XXX

Key findings

- El escenario principal de shev.io Research sitúa el valor del mercado en USD XXX mil millones en 2025 y USD XXX mil millones en 2031.
- Entre 2025–2031, el valor del mercado aumenta a una tasa anual compuesta del XX%.
- Asia-Pacífico aporta el XX% del valor del año base y registra el mayor crecimiento regional, con un XX% anual.
- Las soluciones líquidas reúnen el XX% del valor del mercado y los productos sólidos, el XX%.
- Los grados industriales y técnicos generan el XX% del valor, en consonancia con el peso de la síntesis química, la limpieza y los procesos industriales.
- La producción de sales potásicas y la síntesis química constituyen el principal grupo de aplicaciones, con el XX% del valor del mercado.
- Las ventas directas del productor representan el XX% del valor, debido al peso de las compras a granel y los contratos industriales recurrentes.
- El cálculo del año base combina 3.20 millones de toneladas equivalentes de KOH seco con un ingreso del productor de USD XXX por tonelada equivalente seca.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Market size and forecast

Market value by year, USD bn

Indicator	2026	2027	2028	2029	2030	2031	CAGR
Market value, USD bn	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Market volume	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Production	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Imports	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Exports	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Apparent consumption	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

Year-over-year value change

Indicator	2027	2028	2029	2030	2031	CAGR
Market value	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Production	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Imports	X%	X%	X%	X%	X%	X%
Exports	X%	X%	X%	X%	X%	X%

Fuente: XXX

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Tendencias y motores de crecimiento del mercado mundial de potasa cáustica

La potasa cáustica ocupa un nicho especializado dentro de los álcalis. Sus costes dependen de la electricidad y del cloruro de potasio, pero su valor comercial procede de los usos en los que los compuestos potásicos aportan ventajas de rendimiento. Para entender la demanda, resulta esencial distinguir a los clientes que necesitan KOH de aquellos que pueden recurrir a otro álcali cuando cambian los precios relativos.

La oferta no puede estudiarse únicamente a partir de la demanda de KOH, porque la electrólisis también produce cloro e hidrógeno. La rentabilidad del conjunto integrado determina el aprovechamiento de las plantas, las ampliaciones de capacidad y los cierres. Para el comprador, el transporte, la concentración de la solución, el almacenamiento y el tamaño del pedido deciden si un precio de fábrica aparentemente competitivo se convierte en un coste atractivo puesto en destino.

La composición de la oferta también separa el volumen físico del valor comercial. Los clientes de alta pureza imponen especificaciones más estrictas y procesos de homologación más largos; los compradores a granel dan prioridad al coste y a la continuidad del suministro. El informe relaciona estas diferencias de compra con las capacidades de los proveedores, la infraestructura regional y el calendario de inversiones de las industrias usuarias.

Growth drivers

La nutrición potásica de los cultivos impulsa la demanda de formulaciones

En determinados fertilizantes líquidos y nutrientes especiales, el KOH aporta tanto potasio como alcalinidad. Su demanda depende del volumen de formulaciones fabricadas, la rentabilidad de los cultivos y la adopción de productos que requieren un equilibrio preciso de nutrientes. Los proveedores que garantizan una concentración estable, pocas impurezas y existencias regionales pueden atender mejor los ciclos estacionales de compra.

Los derivados químicos sostienen un consumo recurrente

La fabricación de sales potásicas y productos intermedios, así como el control de las condiciones de reacción, requieren KOH de forma habitual. La diversidad de industrias que utilizan estos productos reduce la dependencia de un único mercado final. Para los productores integrados, una demanda estable de derivados permite aprovechar mejor el conjunto de sus instalaciones electroquímicas.

Las prestaciones de los compuestos potásicos favorecen su uso en limpieza

Los jabones potásicos y algunas formulaciones de limpieza incorporan KOH cuando sus ventajas de solubilidad y eficacia compensan el coste. La limpieza institucional, la higiene en la industria alimentaria y los limpiadores industriales especializados exigen calidad constante y apoyo técnico. Si una formulación se mantiene, la relación con el proveedor puede afianzarse incluso cuando fluctúan los precios de los álcalis

© shev.io — Todos los derechos reservados.

básicos.

Los procesos de alta pureza elevan el valor del producto

La electrónica y otros procesos sensibles a la contaminación imponen límites de metales y demás impurezas más estrictos que los usos industriales a granel. La homologación, los informes analíticos y un envasado adecuado permiten diferenciar la oferta más allá de la concentración nominal de KOH. Mantener las especificaciones de forma constante facilita al proveedor captar las compras de mayor valor del cliente.

Las tecnologías alcalinas amplían la demanda de electrolitos

Las baterías alcalinas y los electrolizadores alcalinos de agua requieren electrolitos específicos. Como el KOH suele recircular dentro del electrolizador, la demanda depende más de la carga inicial, el mantenimiento y las pautas de sustitución que del volumen de hidrógeno por sí solo. Las oportunidades para el proveedor varían según el parque instalado, las especificaciones del electrolito y los servicios contratados para cada instalación.

Las existencias regionales permiten atender a más clientes

El almacenamiento a granel, el envasado local y una distribución cualificada acercan el KOH a clientes pequeños o dispersos geográficamente. Estos servicios simplifican la compra allí donde el envío directo desde fábrica resulta poco práctico. Al combinar disponibilidad, orientación sobre manipulación y asistencia en las aplicaciones, los proveedores regionales pueden ampliar la demanda a la que tienen acceso.

Restraints

La electricidad y las materias primas presionan los márgenes operativos

La fabricación de KOH exige abundante electricidad para la electrólisis y un suministro de cloruro de potasio. Las variaciones de cualquiera de estos costes pueden modificar la competitividad de las plantas y las negociaciones contractuales antes de trasladarse por completo al precio de venta. Los proveedores pequeños y los compradores con contratos de menor duración quedan más expuestos a cambios bruscos del coste puesto en destino.

La salida del cloro condiciona las ampliaciones de KOH

La electrólisis del cloruro de potasio genera también cloro e hidrógeno. Por ello, la producción de KOH depende de la rentabilidad de esos coproductos y de las instalaciones necesarias para manejarlos. Una demanda elevada de KOH no basta para asegurar que una ampliación de capacidad sea rentable: antes de aumentar la producción, deben existir destinos viables para el cloro, almacenamiento adecuado y una planificación conjunta de las operaciones.

Los álcalis más baratos compiten cuando el potasio no es imprescindible

El hidróxido de sodio puede sustituir al KOH cuando los compuestos potásicos no aportan una ventaja técnica necesaria. Si aumenta la diferencia de precio puesto en destino o se deterioran los márgenes del cliente, es más probable que se revisen las formulaciones. La demanda de KOH resulta más resistente en

© shev.io — Todos los derechos reservados.

usos que necesitan potasio, una solubilidad concreta o prestaciones de proceso previamente homologadas.

La manipulación y la homologación encarecen la entrada al mercado

La elevada corrosividad del KOH exige almacenamiento y transporte apropiados, equipos de protección y materiales compatibles. A ello se añaden, en los grados de alta pureza, requisitos documentales y de homologación que alargan los plazos comerciales. Estas exigencias pueden retrasar la incorporación de nuevos clientes y aumentar el capital circulante necesario para establecer un suministro regional.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Efecto de los impulsores y las limitaciones sobre el crecimiento de la potasa cáustica

Drivers — impact on forecast

Driver	Impact on CAGR	Geography	Horizon
La nutrición potásica de los cultivos impulsa la demanda de formulaciones	XXX	XXX	XXX
Los derivados químicos sostienen un consumo recurrente	XXX	XXX	XXX
Las prestaciones de los compuestos potásicos favorecen su uso en limpieza	XXX	XXX	XXX
Los procesos de alta pureza elevan el valor del producto	XXX	XXX	XXX
Las tecnologías alcalinas amplían la demanda de electrolitos	XXX	XXX	XXX
Las existencias regionales permiten atender a más clientes	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

Restraints — impact on forecast

Restraint	Impact on CAGR	Geography	Horizon
La electricidad y las materias primas presionan los márgenes operativos	XXX	XXX	XXX
La salida del cloro condiciona las ampliaciones de KOH	XXX	XXX	XXX
Los álcalis más baratos compiten cuando el potasio no es imprescindible	XXX	XXX	XXX
La manipulación y la homologación encarecen la entrada al mercado	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Desglose del mercado de potasa cáustica por presentación, grado y aplicación

Por presentación del producto

El KOH líquido predomina en los suministros industriales habituales cuando el cliente dispone de depósitos a granel e infraestructura de abastecimiento cercana. Las escamas y otras formas sólidas facilitan los recorridos largos, los pedidos pequeños y la dilución a cargo del propio cliente. Los sólidos ofrecen oportunidades cuando transportar agua resulta demasiado costoso; los proveedores de soluciones se diferencian por la estabilidad de la concentración y el servicio de entrega.

Value by por presentación del producto, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Soluciones líquidas	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Escamas	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Gránulos y otras formas sólidas	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

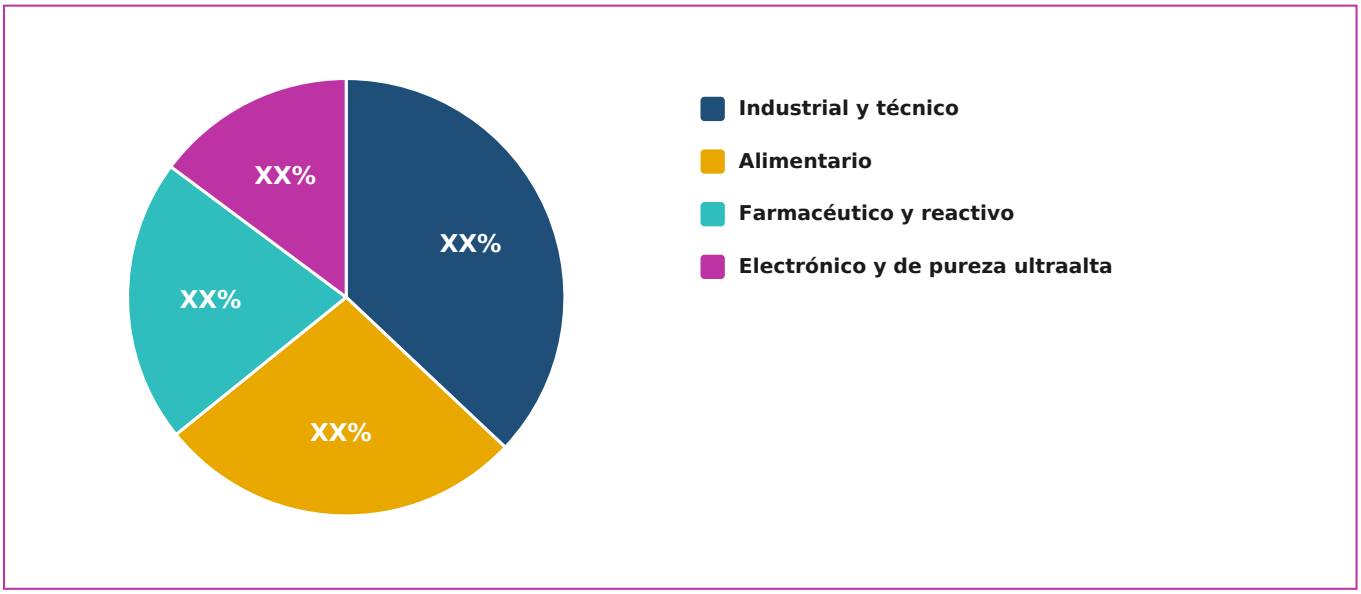
Fuente: XXX

Por grado

Los grados industriales y técnicos atienden los usos de mayor volumen en procesos químicos, limpieza y fabricación de derivados. En los grados alimentarios, farmacéuticos y electrónicos, la competencia depende del cumplimiento de especificaciones, la documentación y la homologación del cliente. Los productos electrónicos y de pureza ultraalta ofrecen el mayor margen para elevar el valor unitario de la oferta a medida que los compradores sensibles a la contaminación endurecen sus requisitos. Para evitar solapamientos, cada producto se asigna a la especificación comercial más exigente que cumpla.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Value share by por grado, 2025



Fuente: XXX

Value by por grado, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Industrial y técnico	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Alimentario	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Farmacéutico y reactivo	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Electrónico y de pureza ultraalta	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

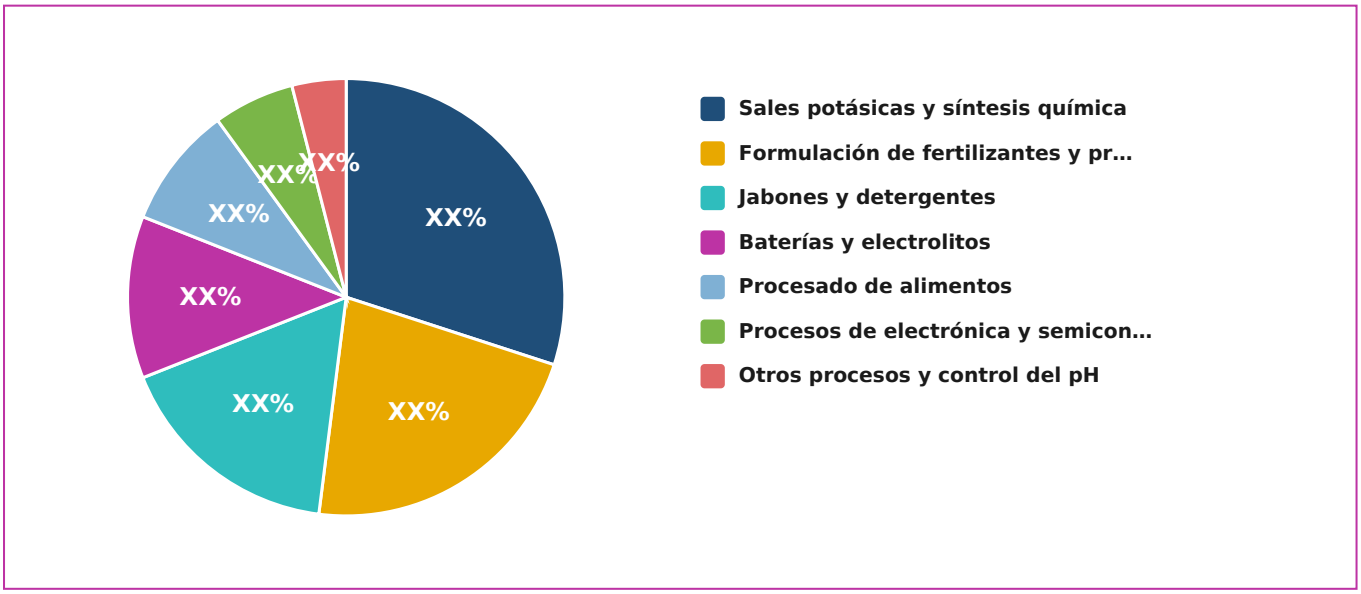
Fuente: XXX

Por aplicación

La síntesis química constituye la base más amplia de consumo recurrente, ya que el KOH interviene tanto en la obtención de derivados potásicos como en el control de las reacciones. Las formulaciones de fertilizantes y los jabones mantienen un peso considerable, aunque con estacionalidades y pautas de compra distintas. Las baterías y los electrolitos ofrecen posibilidades de crecimiento atractivas; para estimarlas, se diferencia la carga inicial de las reposiciones posteriores. La clasificación responde al uso técnico inmediato del KOH adquirido.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Value share by por aplicación, 2025



Fuente: XXX

Value by por aplicación, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Sales potásicas y síntesis química	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Formulación de fertilizantes y productos de nutrición vegetal	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Jabones y detergentes	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Baterías y electrolitos	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Procesado de alimentos	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Procesos de electrónica y semiconductores	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Otros procesos y control del pH	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

Por sector comprador

La industria química lidera las compras porque utiliza KOH tanto para fabricar derivados como en sus operaciones de proceso. Los fabricantes de insumos agrícolas forman una categoría propia, y los de productos de limpieza abastecen aplicaciones domésticas, institucionales e industriales. En electrónica, baterías y equipos energéticos, la pureza y la homologación tienen mayor peso. Este desglose clasifica el establecimiento que compra, no el uso técnico del producto, y permite comparar la estructura de aprovisionamiento de los distintos sectores.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Value by por sector comprador, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Industria química	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Insumos agrícolas	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Productos domésticos e institucionales	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Baterías y equipos energéticos	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Alimentación y bebidas	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Electrónica	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Industria farmacéutica y laboratorios	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Otros clientes industriales	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

Por canal de venta

Los contratos directos predominan entre grandes clientes recurrentes con almacenamiento a granel y necesidades previsibles. Los distribuidores atienden a compradores pequeños, ubicaciones alejadas y clientes que necesitan existencias locales o servicios adicionales de envasado. En mercados con numerosos compradores dispersos, estos canales ofrecen la mayor oportunidad de ampliar la cobertura. El valor se contabiliza en la primera venta del productor, evitando que los márgenes de reventa eleven artificialmente la dimensión del mercado.

Value by por canal de venta, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Ventas directas del productor	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Distribuidores e intermediarios comerciales	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

Por región

Asia-Pacífico combina una industria química de gran escala con una demanda creciente de formulaciones agrícolas y de clientes industriales con especificaciones exigentes. Europa y América del Norte siguen siendo mercados relevantes para los grados homologados y los suministros a granel consolidados. En América Latina, Oriente Medio y África, las oportunidades surgen del desarrollo de la distribución y de la inversión en industrias usuarias. Los mercados se atribuyen al lugar de consumo; las tablas de comercio identifican por separado los centros productores y la dependencia de las importaciones.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Value by por región, USD bn

Segment	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
Asia-Pacífico	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Europa	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
América del Norte	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
América Latina	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Oriente Medio y África	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

© shev.io — Todos los derechos reservados.

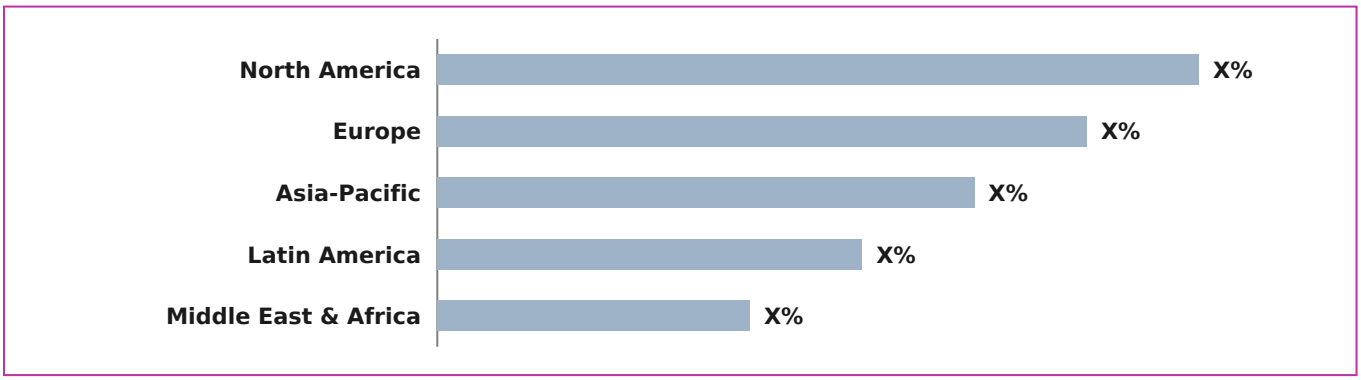
Mercado de potasa cáustica: análisis regional y perspectivas por país

Asia-Pacífico reúne el XX% del valor del mercado y crece un XX% anual hasta 2031. En China, una amplia industria de transformación química se combina con la demanda de derivados potásicos, formulaciones de limpieza y productos de nutrición vegetal. Japón y Corea del Sur presentan un perfil distinto: la fabricación sensible a la contaminación y los procesos de homologación favorecen los grados de mayor valor. India ofrece oportunidades en productos químicos industriales, formulaciones agrícolas y distribución regional, aunque el precio puesto en destino sigue siendo decisivo al elegir proveedor.

Europa aporta el XX% del valor del mercado y América del Norte, el XX%. Ambas cuentan con una clientela industrial consolidada, relaciones de suministro homologadas y aplicaciones en las que la continuidad del abastecimiento puede pesar más que pequeñas diferencias de precio. En Europa, la contratación eléctrica y la integración de las plantas determinan buena parte de la competitividad. En América del Norte también resultan decisivas la producción regional, la logística a granel y las relaciones duraderas con los clientes. El análisis por país separa consumo, producción y reexportaciones para evitar que los centros de redistribución comercial distorsionen las cuotas.

América Latina representa el XX% del valor del mercado, con Brasil como principal foco de oportunidades en nutrición vegetal y formulaciones industriales. Oriente Medio y África aportan el XX%, respaldado por la transformación química, los productos de limpieza y determinados proyectos industriales. En ambas regiones, disponer de existencias y envasado local tiene relevancia comercial: el tamaño de los envíos, los plazos de importación y la manipulación de productos corrosivos afectan al coste final del cliente. Por eso, las previsiones regionales tienen en cuenta tanto el desarrollo de la distribución como la demanda de las industrias usuarias.

Growth rate by region, 2025-2031



Fuente: XXX

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Market value by region, USD bn

Region	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Share 2025	CAGR
North America	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Europe	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Asia-Pacific	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Latin America	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Middle East & Africa	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

Market value by leading country, USD bn

Country	2025	2031	Share 2025	CAGR
United States	XXX	XXX	XXX	XXX
Germany	XXX	XXX	XXX	XXX
United Kingdom	XXX	XXX	XXX	XXX
Belgium	XXX	XXX	XXX	XXX
Netherlands	XXX	XXX	XXX	XXX
Japan	XXX	XXX	XXX	XXX
China	XXX	XXX	XXX	XXX
Mexico	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Competencia y cuotas empresariales en el mercado de potasa cáustica

El mercado presenta una concentración moderada y reúne a productores internacionales, fabricantes regionales y distribuidores especializados. La comparación incluye a UNID, OxyChem, ERCO Worldwide, Vynova e INOVYN, junto con otros proveedores de clientes industriales asiáticos y europeos. La competitividad depende del coste de la electricidad, el aprovisionamiento de cloruro de potasio, la integración del cloro, la constancia del producto y el acceso a la infraestructura de almacenamiento del cliente. Las cuotas empresariales se calculan agrupando sociedades bajo una misma propiedad y considerando los ingresos por KOH vendido a terceros, en lugar de las ventas químicas totales del grupo.

En el suministro industrial a granel, la competencia gira en torno a la puntualidad y fiabilidad de las entregas, la estabilidad de la concentración y las condiciones económicas del contrato. Los grados de mayor pureza exigen además control de impurezas, asistencia analítica, envases apropiados y cumplimiento continuado de los criterios de homologación. Brenntag y Univar Solutions, entre otros distribuidores, amplían la cobertura mediante existencias locales y entregas pequeñas. Sus ingresos de reventa no se incorporan a las cuotas de los productores; sus perfiles examinan la influencia sobre los canales de comercialización, la cobertura de servicios y el acceso a clientes.

El análisis competitivo incorpora un registro de operaciones empresariales y capacidad: cambios de propiedad, inversiones en plantas, eliminación de cuellos de botella, cierres y programas de homologación. Para considerar confirmado un acontecimiento se exige una comunicación original de la empresa o una documentación presentada al regulador. La capacidad anunciada se distingue de la ya operativa, y los calendarios se contrastan con pruebas de puesta en marcha. Esta separación es especialmente relevante cuando una ampliación de KOH depende de la integración con otras actividades de cloro o de compromisos de compra de los clientes.

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Leading companies

Company	HQ	Est. revenue 2025	Market share 2025	YoY
UNID	XXX	XXX	XXX	XXX
OxyChem	XXX	XXX	XXX	XXX
ERCO Worldwide	XXX	XXX	XXX	XXX
Vynova	XXX	XXX	XXX	XXX
INOVYN	XXX	XXX	XXX	XXX
Altair Chimica	XXX	XXX	XXX	XXX
Asahi Kasei	XXX	XXX	XXX	XXX
AGC	XXX	XXX	XXX	XXX
Toagosei	XXX	XXX	XXX	XXX
Brenntag	XXX	XXX	XXX	XXX

Fuente: XXX

© shev.io — Todos los derechos reservados.

Previsiones y oportunidades de inversión en potasa cáustica

El escenario sitúa el mercado en USD XXX mil millones en 2031, por el avance de la demanda, los cambios en la composición de las ventas y el aumento de los ingresos nominales por unidad del productor respecto a 2025. La síntesis química a granel y las formulaciones para nutrición vegetal siguen siendo los principales soportes del volumen. Los grados de mayor pureza elevan el valor medio de las ventas, mientras que los electrolitos añaden una vía especializada de crecimiento que debe evaluarse según las instalaciones de equipos y sus necesidades de mantenimiento.

Las estrategias más sólidas combinan una producción electroquímica competitiva, tratamientos finales adaptados a cada aplicación y una logística regional fiable. Los clientes exigen cada vez más uniformidad de especificaciones, documentación clara y un plan creíble para mantener el abastecimiento. Los productores capaces de responder tanto en productos a granel como en grados homologados pueden afianzar sus relaciones comerciales y orientar la inversión hacia las líneas más rentables.

El escenario favorable combina una mayor demanda de fertilizantes especiales, una homologación más rápida de los productos de alta pureza y un mejor aprovechamiento de los nuevos equipos alcalinos. El desfavorable contempla menor producción industrial, electricidad cara y sustitución en usos donde el potasio no sea imprescindible. La hoja de cálculo de previsiones examina estos mecanismos por separado para distinguir el crecimiento del consumo físico de los efectos del precio y de la composición de las ventas.

Opportunities

- Tratamiento final de grados de alta pureza y envasado con control de contaminación a escala regional.
- Alianzas técnicas con formuladores de fertilizantes especiales.
- Programas de suministro de electrolitos y asistencia para la electrólisis alcalina del agua.
- Contratación de electricidad con menores emisiones de carbono vinculada a la información sobre emisiones que solicitan los clientes.
- Preparación local de soluciones a partir de KOH sólido importado cuando permita ahorrar en transporte.
- Sistemas de envases retornables y almacenamiento a granel en las instalaciones de clientes industriales habituales.

> This preview shows the form and depth of the report. The full report contains every figure, segment- and country-level detail and full company profiles. On purchase all figures are finalised and verified, and the report is delivered within 24–72 hours.

© shev.io — Todos los derechos reservados.